



外資系プレミアム食品メーカー | 量販向け法人営業

外資系プレミアム食品メーカー | 量販向け法人営業

募集職種

人材紹介会社
マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID
1602793

業種
食品・飲料

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 900万円

更新日
2026年07月16日 16:33

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル

日本語レベル
流暢

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

外資系プレミアム食品メーカーにて、卸・量販店向けのアカウント営業を担当いただきます。日々の顧客対応に加え、季節販促、配荷状況の確認、売上予測、社内外の調整を通じて、ブランドの店頭プレゼンス拡大に貢献するポジションです。

企業情報

世界的に展開する外資系プレミアム食品メーカーです。日本市場でも小売・量販チャネルを通じてブランド認知を高めており、今後の販路拡大と売上成長を支える営業体制を強化しています。

職務内容

- 卸・量販チャネルの主要顧客に対する日々の営業窓口対応
- 受発注、納品、販促条件、店頭展開に関する社内外調整
- 季節商戦に向けた販促計画の実行、進行管理、実績確認
- 販促物や店頭展開に関するマーケティング部門との連携
- 配荷状況や新商品の導入状況を確認し、改善アクションを実施
- 売上実績、販促効果、販売数量などのデータ確認・レポート作成
- 売上予測や商談資料作成のサポート
- 価格、販促条件、顧客情報などの管理・社内承認プロセス対応

- ・請求・支払差異などに関するファイナンス部門との確認・調整
- ・必要に応じた国内出張対応、ただし頻度は限定的です。

条件・待遇

- ・想定年収：600万円～900万円
- ・外資系プレミアム食品ブランドでのアカウント営業ポジション
- ・卸・量販チャンネルに深く関わり、店頭展開や販促実行まで幅広く経験できる環境
- ・季節商戦や新商品展開を通じて、ブランド成長に直接貢献できる役割
- ・社内の営業、マーケティング、ファイナンス部門と連携しながらビジネス全体を学べるポジション
- ・社会保険完備：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険
- ・年次有給休暇、各種休暇制度
- ・通勤交通費支給
- ・国内出張は限定的で、顧客対応と社内調整のバランスを取りやすい環境です。

すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Dan Takemoto on +81368328620

スキル・資格

- ・食品、飲料、日用品などFMCG領域での法人営業経験3年以上
- ・卸、スーパーマーケット、GMSなど小売流通の基本的な理解
- ・販促企画の実行、顧客調整、納期管理などの経験
- ・Excel・PowerPointを用いたデータ整理、資料作成スキル
- ・売上や販促実績をもとに改善提案を行える分析力
- ・社内外の関係者と丁寧に関連できるコミュニケーション力
- ・食品・消費財ブランドの営業として、正確性とスピード感を持って業務を進められる方。

会社説明

世界的に展開する外資系プレミアム食品メーカーです。日本市場でも小売・量販チャンネルを通じてブランド認知を高めており、今後の販路拡大と売上成長を支える営業体制を強化しています。