社会課題を解決するAIロボット「ugo」| 導入から活用・拡張まで顧客に伴走する提案型セールス

> **自社AIロボット「ugo」を展開　スタートアップでフラットな組織文化**

募集職種

採用企業名
ｕｇｏ株式会社

求人ID
1602666

業種
機械

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

給与
500万円 ~ 700万円

勤務時間
フレックスタイム制（コアタイム：11:00~16:00）

休日・休暇
完全週休2日制（土日祝）

更新日
2026年11月10日 10:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- AIロボット「ugo」を活用した法人向け課題解決型ソリューション営業を担当
- 顧客の業務変革を支援し、提案から導入・活用拡大まで一貫して携われる
- フィジカルAI領域の最先端事業で成長でき、裁量を持って事業づくりにも関われる
- フレックスタイム制や残業少なめの環境、書籍購入支援など成長支援制度が充実

【業務内容】

ugo株式会社は、現場で働くAIロボット「ugo」を開発・展開するロボティクス・スタートアップです。
「日本の深刻な労働力不足を、フィジカルAIの社会実装によって解決する」ことを目指し、人の代わりに置き換わるロボットではなく、人と協働しながら現場業務を支えるロボットを開発しています。
本ポジションでは、法人顧客の業務課題をヒアリングし、「ugo」を活用したソリューションの企画・提案から契約、導入支援、運用定着、追加提案までを一貫して担当していただきます。
単に製品を販売する営業ではなく、顧客の現場に入り込み、「どの業務に、どのようにロボットを活用すれば価値が生まれるか」を設計する提案型の営業です。

具体的には・・
1．課題ヒアリング・提案

- 法人顧客への課題ヒアリング
- 顧客の業務内容、現場環境、運用体制の整理
- 「ugo」を活用したソリューションの企画・提案
- デモンストレーションの企画・実施
- 提案書、見積書の作成
- 条件交渉、契約締結

2．導入プロジェクト推進

- 顧客、営業、プロダクト、開発などの関係者との調整
- 導入要件、運用要件の整理
- 導入スケジュールの策定
- プロジェクトの進行管理
- 課題、リスク、進捗の管理
- 顧客が円滑に利用を開始するための支援

3．導入後の活用・拡張提案

- 導入後の運用状況確認
- 活用上の課題や改善要望のヒアリング
- 運用改善、機能追加の提案
- 追加台数、他部署、他拠点への展開提案
- 中長期的な顧客関係の構築
- 顧客事例や新たなソリューションの創出

■募集背景：
AIロボット「ugo」は、警備、設備点検などの領域で導入が進み、大手企業からの問い合わせや導入相談も増加しています。
ロボットは、導入するだけで価値が生まれるものではありません。
顧客の業務内容、現場環境、運用体制を理解し、対象業務を整理したうえで、導入方法や活用方法を設計する必要があります。
私たちが重視しているのは、製品を販売することではなく、「ugo」が現場で継続的に使われ、顧客の課題解決につながるところまで伴走することです。
これまでの法人向け提案営業を通じて、顧客との信頼関係を築き、課題整理から提案、導入まで取り組んできた方を募集します。

■このポジションの魅力：

- 提案から活用拡大まで一気通貫で担当できる
  -商談や契約だけではなく、導入プロジェクト、運用設計、活用支援、追加提案まで関わります。
- 大手法人の業務変革に関われる
  -顧客の業務プロセスや現場運用そのものを見直し、ロボットを活用した新しい働き方を提案します。
- 提案の自由度と裁量が大きい
  -顧客ごとに業務や現場環境が異なるため、決められた商材や営業手法だけでは対応できません。自ら仮説を立て、社内外の関係者を巻き込みながら提案を設計できます。
- プロダクトや事業づくりにも関われる
  -顧客から得た課題や要望を開発・プロダクトチームへ共有し、機能改善や新しいソリューションの企画につなげます。
- キャリアの選択肢が広い
  -セールスマネージャー / 営業企画 / 事業開発 / アライアンス / カスタマーサクセス / 導入プロジェクトマネージャー

■当社について：
ugo株式会社は、労働力不足が深刻化するさまざまな業種に対して、人とロボットの融合による持続可能なワークスタイルを提供するロボティクス・ソリューション・カンパニーです。
2018年の創業以来、AIロボット「ugo」とロボット統合管理プラットフォームを開発・提供し、大手企業を中心に導入を拡大しています。

＜AIロボット「ugo」とは＞
「ugo」は、自律走行による移動、遠隔操作、自動化を組み合わせ、さまざまな現場業務に対応するAIロボットです。
ハードウェア、ソフトウェア、ロボット統合管理プラットフォームまで自社で開発しており、現場ごとの業務に合わせて柔軟に機能を拡張できます。
（主な活用領域）
・オフィスビルや商業施設での警備業務
・データセンターやプラントでの設備点検
・駅構内や空港での生成AIを活用した多言語案内
・巡回、監視、撮影、データ収集などの現場業務

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月

【給与】
想定年収：500万円~700万円
※経験・能力を考慮のうえ決定

（月額給与の内訳）
・基本給：31.3万円~43.8万円
・固定残業代：10.4万円~14.6万円（45時間分の固定残業代を含む、超過分は別途支給）

【就業時間】
フレックスタイム制（コアタイム：11:00~16:00）
■標準時間：10:00~19:00（実働8時間）
■平均残業時間：月20時間以内

【勤務地】
本社：東京都千代田区東神田1-8-7 プライム東神田ビル8F

【休日休暇】

- 年間休日125日
- 完全週休2日制(土曜日・日曜日)
- 祝日
- 夏季休暇：3日
- 年末年始休暇：3日
- 有給休暇：年間20日一斉付与

【待遇・福利厚生】

- 社会保険（雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険）
- 交通費支給
- 書籍購入支援制度
- 借上社宅制度(現物給与型)

スキル・資格

【必須要件】

- 法人営業の経験
- 顧客課題に応じた提案営業の経験
- 顧客との中長期的なリレーション構築の経験
- 社内外の複数関係者を巻き込みながら案件を進めた経験

【歓迎要件】

- 大手法人向けの新規開拓、提案営業の経験
- エンタープライズ営業の経験
- ハイテク、ロボティクス関連商材の営業経験
- AI、ロボット、IoTなどのテクノロジーへの興味・関心
- 複数部署を巻き込んだプロジェクト推進経験
- 導入支援、カスタマーサクセスの経験
- 大規模案件や長期案件の営業経験
- 英語でのビジネスコミュニケーション経験

【求める人物像】

- 顧客の表面的な要望ではなく、本質的な業務課題を見極められる方
- 自ら仮説を立て、提案を組み立てられる方
- 社内外の関係者を巻き込みながら案件を推進できる方
- 指示を待つのではなく、主体的に行動できる方
- 迅速かつ丁寧なコミュニケーションを取れる方
- チームワークを大切にできる方
- 変化やスピード感のある環境を楽しめる方

会社説明