



【半導体商社×新規事業】物流管理・受発注オペレーション

【半導体商社×新規事業】物流管理・受発注オペレーション

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1602619

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円 ~ 650万円

更新日

2026年07月15日 10:19

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

成長中の半導体関連商社にて、新規事業における物流管理・受発注・出荷調整を担うポジションです。販売先とサプライヤーの間に立ち、納期・出荷・物流オペレーションを主体的に管理しながら、中長期的にキャリアを築きたい方に適した環境です。

企業情報

半導体製造装置の販売・メンテナンスを主力事業とする、成長中の半導体関連商社です。近年は事業領域を拡大しており、半導体業界向けの化学品・部材・関連商材を扱う新規事業の立ち上げを進めています。日系企業でありながら、成果や主体性を重視するカルチャーがあり、裁量を持って業務改善や仕組みづくりに関わりたい方にフィットしやすい環境です。今後の事業拡大に伴い、将来的にはチームリードやマネジメントへのキャリアパスも期待できるポジションです。

職務内容

新規事業部門にて、半導体業界向け商材の物流管理・受発注オペレーションをご担当いただきます。営業、販売先、サプライヤー、物流関連パートナーと連携しながら、安定した供給体制を支える役割です。

<主な業務内容>

- ・販売先・サプライヤーとの出荷指示、納期確認、物流調整
- ・受発注に関するオペレーション管理
- ・納期・配送状況の確認および関係者への共有
- ・QCDのうち、特にコスト・デリバリー面を意識した業務管理
- ・営業担当との連携による顧客対応サポート
- ・物流フロー、業務手順、管理方法の整備
- ・KPI設定や業務改善に向けた主体的な取り組み
- ・必要に応じた海外拠点・海外サプライヤーとのメール対応
- ・将来的な海外出張や海外拠点との連携の可能性あり

<このポジションの魅力>

- ・既存業務の運用だけでなく、新規事業の仕組みづくりに関われます
- ・物流管理・受発注・顧客対応を横断的に経験できます
- ・半導体という成長産業で、専門性を高められる環境です
- ・主体性や改善提案が評価されやすいカルチャーです
- ・将来的にマネジメントを目指せる可能性があります

条件・待遇

<年収・手当>

- ・年収：450万円～650万円（経験・能力・選考評価に応じ決定）
- ・昇給・賞与：会社規定に基づき支給
- ・各種手当：会社規定に準ずる

<各種保険>

- ・健康保険
- ・厚生年金
- ・雇用保険
- ・労災保険

<福利厚生>

- ・社会保険完備
- ・成長中の半導体関連ビジネスに携われる環境
- ・新規事業の立ち上げに関わるチャンス
- ・主体性や成果が評価されやすいカルチャー
- ・将来的なマネジメント機会
- ・海外拠点・海外サプライヤーとの連携機会

<勤務地・働き方>

- ・勤務地：東京都心エリア
- ・勤務形態：オフィス勤務
- ・海外出張が発生する可能性あり
- ・新規事業フェーズのため、関係者と密に連携しながら業務を進める働き方です

<休日休暇>

- ・年間休日：120日以上
- ・完全週休2日制を想定
- ・有給休暇
- ・その他休暇制度あり（会社規定による）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Ukyo Magara on +81368328632.

スキル・資格

<必須条件>

- ・物流管理、出荷管理、受発注、営業事務、貿易事務、サプライチェーン関連業務いずれかのご経験
- ・日本語：ネイティブレベル
- ・英語：読み書きレベル以上
- ・基本的なPCスキル
- ・指示待ちではなく、自ら課題を見つけて動ける方
- ・中長期的に業務に取り組める方

<歓迎条件>

- ・半導体、電子部品、化学品、商社、メーカーでの物流・受発注経験
- ・新規事業や立ち上げフェーズでの業務経験
- ・業務フロー構築や業務改善の経験
- ・KPI管理や進捗管理の経験
- ・危険物・化学品関連商材への知見
- ・将来的にチームリードやマネジメントに挑戦したい方

- 海外とのやり取りや海外出張に前向きな方

会社説明

半導体製造装置の販売・メンテナンスを主力事業とする、成長中の半導体関連商社です。
近年は事業領域を拡大しており、半導体業界向けの化学品・部材・関連商材を扱う新規事業の立ち上げを進めています。
日系企業でありながら、成果や主体性を重視するカルチャーがあり、裁量を持って業務改善や仕組みづくりに関わりたい方にフィットしやすい環境です。
今後の事業拡大に伴い、将来的にはチームリードやマネジメントへのキャリアパスも期待できるポジションです。