パートナーセールスマネージャー

データ・AI企業

募集職種

人材紹介会社
SThree株式会社

求人ID
1602576

業種
ソフトウエア

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年11月03日 18:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【企業】データ・AI企業

データの扱い方が競争力に直結する時代において、企業が保有するさまざまな情報をより効率的に活用できる環境づくりを支援している企業です。複雑に分散したデータをつなぎ、整備し、意思決定に活かせる形へと変換するためのプロダクトやソリューションを提供しています。テクノロジーと実務の両方に寄り添いながら、企業のデータ活用を一段引き上げる役割を担っています。

◆ポジション

パートナーセールスマネージャー（ピープルマネジメント）

◆ポイント

・SIerやBig Tech企業と連携し、間接販売チャネルを拡大

・既存のパートナーにアップセルクロスセル

・データ活用・AI需要の高まりを背景に市場拡張を推進

◆必要なスキル

- パートナーからパートナーへの営業経験

- マネジメント経験 5 名以上

- データ、ソフト、AIでのご経験

◆勤務地

・東京 (ハイブリッド勤務)

スキル・資格

- パートナーからパートナーへの営業経験

- マネジメント経験 5 名以上

- データ、ソフト、AIでのご経験

会社説明

データの扱い方が競争力に直結する時代において、企業が保有するさまざまな情報をより効率的に活用できる環境づくりを支援している企業です。複雑に分散したデータをつなぎ、整備し、意思決定に活かせる形へと変換するためのプロダクトやソリューションを提供しています。テクノロジーと実務の両方に寄り添いながら、企業のデータ活用を一段引き上げる役割を担っています。