

**【マニラ勤務】金融コンサルティング営業 | ハイブリッド勤務** [👍 独占求人](#)**グローバルな環境 | 金融・資産運用の専門性高められる | インセンティブ制度****募集職種****人材紹介会社**
EPSコンサルティング**求人ID**
1602147**業種**
証券**会社の種類**
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業**雇用形態**
正社員**勤務地**
フィリピン**給与**
経験考慮の上、応相談**ボーナス**
固定給+ボーナス**勤務時間**
平日：9:00 - 18:00**休日・休暇**
土日祝**更新日**
2026年08月21日 07:00**応募必要条件****職務経験**
3年以上**キャリアレベル**
中途経験者レベル**英語レベル**
ビジネス会話レベル**日本語レベル**
ネイティブ**最終学歴**
大学卒：学士号**現在のビザ**
日本での就労許可が必要です**募集要項**

- ASEAN地域における事業拡大に伴い、日本人のお客様を担当するウェルスマネジメントコンサルタントを募集しています。
- 日本人駐在員や富裕層のお客様に対して、資産形成・資産運用・海外投資に関するコンサルティングを行っていただ

- きます。
- お客様一人ひとりのライフプランや資産状況を理解し、長期的な信頼関係を築きながら最適な金融ソリューションを提供する役割です。

必須条件

ビジネスレベルの英語力 個人営業経験3年以上 顧客との関係構築や提案型営業の経験 銀行、証券、保険、金融サービス業界での経験 または 富裕層向け営業経験 ウェルスマネジメント、資産運用、投資商品の知識 海外勤務または国際的なビジネス環境での経験

業務内容

ASEAN地域にお住まいの日本人顧客への金融コンサルティング お客様の資産状況、投資目的、リスク許容度に基づいたソリューション提案 資産運用商品の提案およびポートフォリオ構築サポート 生命保険・医療保険などの保障商品の提案 海外投資およびクロスボーダー資産形成に関するアドバイス 新規顧客開拓（紹介、ネットワーキング、マーケティング活動など） 既存顧客との長期的な関係構築および定期的なフォローアップ 社内・地域チームとの連携

スキル・資格

求める人物像

- お客様のニーズを理解し、最適な提案ができる方
- 長期的な信頼関係構築を大切にできる方
- 成果に応じた評価・報酬を求める方
- 自律的に行動できる方
- グローバルな環境でキャリアアップしたい方

このポジションの魅力

- ◆ ASEAN地域の日本人顧客を担当するグローバルな環境

マレーシアを拠点に、複数のASEAN地域のお客様と関わることができます。

- ◆ 金融・資産運用の専門性を高められる

ウェルスマネジメント領域で、金融知識やコンサルティングスキルを磨くことができます。

- ◆ 柔軟な働き方

ハイブリッド勤務制度を導入しており、柔軟な働き方が可能です。

- ◆ 成果を正に評価する報酬制度

基本給に加え、成果に応じたインセンティブ制度があります。

会社説明