



体外診断用医薬品原料のテクニカルセールス／マーケティング

株式会社ベリタスでの募集です。 診断薬営業・ライフサイエンス営業のご経験のある...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

株式会社ベリタス

求人ID

1602015

業種

医薬品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円～800万円

勤務時間

08:45～17:15

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後より付与されますが、日数は1月～6月入社者は10日、7月以降入社者は規定による日数を支給いたします...

更新日

2026年08月20日 04:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2392617】

■ポジション概要：

体外診断用医薬品の製造で使用する原料の担当として、顧客である体外診断用医薬品メーカーや製薬メーカー、社内からの技術的対応を中心に行っていただきます。

海外メーカーが開発製造している抗原・抗体など高品質な体外診断用医薬品原料について、顧客の求める商品やサービスの紹介や提案を営業メンバーと実施していただきます。

技術的な問い合わせに対するテクニカルサポートだけでなく、テクニカルセールス、マーケティング業務にチャレンジできるポジションです。

■業務内容：**【テクニカルセールス業務】**

- ・営業と共に顧客訪問し、技術的側面からの製品紹介やサービスの紹介、提案を実施。

【マーケティング業務】

- ・新規仕入先の探索や選定、日本国内での販売戦略の立案と、プロモーションの実行。
- ・製品プロモーションのためにEmail news作成、Webページのコンテンツ作成、提案プレゼン作成、フライヤーやカタログ作成。
- ・学会展示やWebinar、ワークショップなどの企画や実施。

【テクニカルサポート業務】

- ・顧客（主に体外診断用医薬品メーカー）または営業からの技術的質問への回答をメール・電話・Web面談・訪問などによりテクニカルサポートを実施。

スキル・資格

■必須要件

- ・バイオテクノロジーに関連するカリキュラム（医学、薬学、生物、生化学等）の大学院卒
- ・英語力をお持ちの方
（目安：TOEIC700点程度、または資料類を読み理解し、海外メーカーへメールで意思疎通が取れる程度。入社後英語力のスキルアップに意欲のある方）

■歓迎条件：

- ・分子生物学もしくは細胞生物学の研究経験をお持ちの方

会社説明

体外診断薬・研究用試薬・特殊原料等の輸入販売