



## データセンタービジネスの事業開発

ダイキン工業株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

### 募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ダイキン工業株式会社

求人ID

1601959

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円～900万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】初年度 14日 7か月目から 【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末年始 慶弔、育児・介護休暇制 【有給休暇】年...

更新日

2026年08月20日 04:00

### 応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2391791】

【担当業務】

アブライド・ソリューション事業本部は、海外拠点（北米、欧州、中国）の大型空調事業およびサービス・ソリューション事業の本部機能として、大型空調機器の開発・製造・販売、サービス・ソリューション事業の強化・拡大に向けた戦略立案、事業企画／推進を行っています。

その中でも特に大型空調事業部門のデータセンター攻略のGTMご担当していただきます。

■職務内容

AI・データセンター領域において、北米を中心とした顧客・技術知見をグローバルで展開し、案件創出および事業化をリードする。本社主導のグローバル横断機能として、各地域を横断したGTMを設計・推進し、戦略を売上につなげる。

#### ■担当業務

- ・グローバルGTM戦略の設計および展開
- ・Strategic Account戦略モデルの構築
- ・グローバルパイプライン管理および案件化推進
- ・北米および各地域営業との連携
- ・AI/Data Center市場におけるCommercializationモデル構築
- ・Executiveレベルでのレビューおよび意思決定支援

#### 【使用ツール】

Salesforce等CRM、PowerPoint、Excel、BIツール

#### 【ポジション・立場】

本社におけるグローバルGTM責任者。各地域および北米チームを横断的にリードし、営業・技術・事業をつなぐ役割を担う。

#### 【仕事のやりがい】

ダイキングループの中でも、まだ成長・発展途上にある「アブライド（大型空調）事業」、「サービス・ソリューション事業」の戦略立案・推進を担うポジションです。中でも全社的な成長戦略の柱の一つであるAI・データセンター市場の、グローバルでの事業立ち上げおよび案件創出をリードできる中核ポジションです。

事業の100%を海外で展開する事業部門の一員として、海外のメンバーと連携し、グローバルに活躍いただけます。

アブライド・ソリューション事業本部では、新たな事業モデル構築にも取り組み中で、国内外の関連部門や外部の専門家等と連携し、事業戦略・企画立案を行いながら、自社にない販路や商材、技術、人材などはM Aを通じて獲得することで事業拡大を進めています。

これまでの知識・経験をグローバル規模で活かしつつ、自らの仕事で新規事業が伸びる過程（成功体験）を実感し、個人としてのスキルアップも実現できるフィールドです。

#### 【この職種における強み】

- ・空調事業の世界シェア1位。
  - ・全世界の空調市場規模のうち、「アブライド（大型空調）事業」の占める割合は約4割。
- 一方で、ダイキングループはこれまでアブライド以外の空調事業（業務用・家庭用空調等）で大きく成長してきたため、グループ全体のアブライドの占める割合は未だ2割弱であり、伸びしろの大きい事業。
- ・さらに「ソリューション事業」についても、競合他社が「機器販売」と「ソリューション事業」の比率が約4：6である一方、同社は6：4。市場・顧客のサービス・ソリューションに対するニーズは多く、事業拡大の余地が大きい事業。
  - ・ダイキングループ全体の中でも最重要テーマであり、多くの投資を行いながらリソースを増強中。これから成長する事業で様々なチャレンジができる環境。
  - ・北米における顧客・技術の最前線との連携をベースに、グローバルでの案件創出を実現できる体制。

#### 【キャリアパス】

・事業本部の事業企画担当として、主に北米の海外拠点および国内外の関連部門（コーポレートや技術部門）と連携し、事業戦略やその具体的な実行策の立案に携わって頂きます。その過程で海外出張も併用し海外拠点幹部との会議や交渉、現地の実行フォローなどを経験いただきます。

・その後グローバルマーケティング責任者、事業戦略責任者、経営幹部ポジションなど昇進していくことが可能です。

## スキル・資格

#### 【必須要件】

- ・B2Bソリューションビジネス経験（10年以上）
- ・グローバル環境での業務経験
- ・営業／事業開発／GTM設計のいずれかの経験
- ・パイプラインまたは案件化推進経験
- ・部門横断で組織を動かした経験

#### 【歓迎要件】

- ・データセンター／ITインフラ／エネルギー領域経験
- ・HyperscalerまたはColocation顧客対応経験

## 会社説明

空調・冷凍機、化学、その他製品の開発、製造、販売、サービス