

データセンタービジネスの事業開発

ダイキン工業株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
ダイキン工業株式会社

求人ID
1601959

業種
電気・電子・半導体

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
500万円 ~ 900万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】初年度 14日 7か月目から 【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末年始 慶弔、育児・介護休暇制 【有給休暇】年...

更新日
2026年11月13日 08:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2391791】
【担当業務】
アプライド・ソリューション事業本部は、海外拠点（北米、欧州、中国）の大型空調事業およびサービス・ソリューション事業の本部機能として、大型空調機器の開発・製造・販売、サービス・ソリューション事業の強化・拡大に向けた戦略立案、事業企画 / 推進を行っています。
その中でも特に大型空調事業部門のデータセンター攻略のGTMご担当していただきます。
■職務内容
AI・データセンター領域において、北米を中心とした顧客・技術知見をグローバルで展開し、案件創出および事業化をリードする。本社主導のグローバル横断機能として、各地域を横断したGTMを設計・推進し、戦略を売上につなげる。

■担当業務
・グローバルGTM戦略の設計および展開
・Strategic Account攻略モデルの構築
・グローバルパイプライン管理および案件化推進
・北米および各地域営業との連携
・AI/Data Center市場におけるCommercializationモデル構築
・Executiveレベルでのレビューおよび意思決定支援

【使用ツール】
Salesforce等CRM、PowerPoint、Excel、BIツール

【ポジション・立場】
本社におけるグローバルGTM責任者。各地域および北米チームを横断的にリードし、営業・技術・事業をつなぐ役割を担う。

【仕事のやりがい】
ダイキングループの中でも、まだ成長・発展途上にある「アプライド（大型空調）事業」、「サービス・ソリューション事業」の戦略立案・推進を担うポジションです。中でも全社的な成長戦略の柱の一つであるAI・データセンター市場の、グローバルでの事業立ち上げおよび案件創出をリードできる中核ポジションです。
事業の100%を海外で展開する事業部門の一員として、海外のメンバーと連携し、グローバルに活躍いただけます。
アプライド・ソリューション事業本部では、新たな事業モデル構築にも取り組み中で、国内外の関連部門や外部の専門家等と連携し、事業戦略・企画立案を行いながら、自社にない販路や商材、技術、人材などはM Aを通じて獲得することで事業拡大を進めています。
これまでの知識・経験をグローバル規模で活かしつつ、自らの仕事で新規事業が伸びる過程（成功体験）を実感し、個人としてのスキルアップも実現できるフィールドです。

【この職種における強み】
・空調事業の世界シェア１位。
・全世界の空調市場規模のうち、「アプライド（大型空調）事業」の占める割合は約4割。
一方で、ダイキングループはこれまでアプライド以外の空調事業（業務用・家庭用空調等）で大きく成長してきたため、グループ全体のアプライドの占める割合は未だ2割弱であり、伸びしろの大きい事業。
・さらに「ソリューション事業」についても、競合他社が「機器販売」と「ソリューション事業」の比率が約4：6である一方、同社は6：4。市場・顧客のサービス・ソリューションに対するニーズは多く、事業拡大の余地が大きい事業。
・ダイキングループ全体の中でも最重要テーマであり、多くの投資を行いながらリソースを増強中。これから成長する事業で様々なチャレンジができる環境。
・北米における顧客・技術の最前線との連携をベースに、グローバルでの案件創出を実現できる体制。

【キャリアパス】
・事業本部の事業企画担当として、主に北米の海外拠点および国内外の関連部門（コーポレートや技術部門）と連携し、事業戦略やその具体的な実行策の立案に携わって頂きます。その過程で海外出張も併用し海外拠点幹部との会議や交渉、現地の実行フォローなどを経験いただきます。
・その後グローバルマーケティング責任者、事業戦略責任者、経営幹部ポジションなど昇進していくことが可能です。

スキル・資格

【必須要件】
・B2Bソリューションビジネス経験（10年以上）
・グローバル環境での業務経験
・営業 / 事業開発 / GTM設計のいずれかの経験
・パイプラインまたは案件化推進経験
・部門横断で組織を動かした経験

【歓迎要件】
・データセンター / ITインフラ / エネルギー領域経験
・HyperscalerまたはColocation顧客対応経験

会社説明

空調・冷凍機、化学、その他製品の開発、製造、販売、サービス