



【800～1200万円】【法人営業 部長】Lavazza事業部 部長（Business Development Directo...

日欧商事株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

日欧商事株式会社

求人ID

1601485

業種

専門商社

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円～1200万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上（10～20日 入社月に応じて有給休暇を入社日に...

更新日

2026年07月09日 18:01

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2389145】

■ミッション

イタリア発プレミアムコーヒーブランド「Lavazza」の日本市場における事業拡大を担い、特にOCS（Office Coffee Service）およびRF（Retail/Foodservice）領域において、新たな市場・顧客価値の創出をリードする。単なるコーヒー販売ではなく、オフィス・商業施設・住空間における「体験価値」「付加価値」を設計し、事業成長を牽引

する。

■主な業務内容

- ・OCS事業の戦略立案および拡大推進
- ・新規市場（不動産、金融、オフィス、コワーキング等）の開拓
- ・法人向けソリューション提案（サブスクモデル含む）
- ・パートナーアライアンスの構築（デベロッパー、設計会社 等）
- ・組織マネジメント（業務委託含む）
- ・ブランド価値を活かした販売戦略の構築

■ポジションの魅力

- ・日本市場におけるLavazzaブランド拡大の中核を担える
- ・事業フェーズとして裁量が大きく、ゼロイチの構築が可能
- ・グローバルブランドと日本市場をつなぐダイナミックな役割

【取り扱い商品例】

ワイン、トマト缶、パスタ、オリーブオイル、豆類、チーズ、冷凍食品 等

スキル・資格

【応募要件（必須）】

- ・BtoB領域における事業開発または営業戦略経験（5年以上）
- ・新規市場開拓の実績
- ・経営層または意思決定層への提案経験
- ・組織マネジメント経験

【歓迎要件】

- ・不動産、金融、SaaS、福利厚生、空間デザインいずれかの業界経験
- ・サブスクリプションモデルの理解
- ・外資系企業またはブランドビジネス経験
- ・英語力（ビジネスレベル）

会社説明

酒類、食品などの輸入販売