



【900～1700万円】Business Success Specialist

営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1601380

業種

ソフトウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円～1700万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年07月09日 18:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2393497】

Business Success Managerは、日本におけるパートナーの変革および事業成長を推進する役割を担います。主なミッションは以下のとおりです。

- ・パートナーの組織能力（Capacity）およびスキル・専門性（Capability）の評価と強化
- ・PSM（Partner Sales Manager）と連携した案件創出計画（Sourcing Planning）および営業実行状況の管理
- ・パートナー向け報奨・モチベーションプログラムの運営

- ・戦略に沿ったスキル強化および投資促進のためのパートナー支援
 - ・パートナーコミュニティの活性化に向けたガイダンスおよびコミュニケーション推進
 - ・GEOの案件創出計画と採用計画を連携させ、重点業界および対象プロセス領域における新規パートナー獲得活動を推進
-

スキル・資格

求める経験・スキル・人物像（必須）

事業開発に向けた組織横断的な調整・推進能力

事業計画の分析・評価能力

企業の財務実績分析能力

ビジネスパートナーとの関係構築および信頼関係醸成能力

ビジネス分析スキル

企業代表としての高いコミュニケーション能力

営業部門の業務プロセスに関する知識

新たなパートナーシップ機会の発掘能力

会社説明

ご紹介時にご案内いたします