# 【横浜】営業職/Sales OE ◆自動車メーカーへの営業経験を活かす◆英語にアレルギーがない方歓迎 ◆U/Iターン歓迎

**≪ドイツを代表する世界的自動車部品サプライヤー≫週2リモート・フルフレックス**

## 募集職種

**採用企業名**
ベバストジャパン株式会社

**求人ID**
1601269

**部署名**
Sales JOEM CC1 (Customer Cluster 1)

**業種**
自動車・自動車部品

**会社の種類**
外資系企業

**雇用形態**
正社員

**勤務地**
神奈川県, 横浜市港北区

**給与**
700万円 ~ 経験考慮の上、応相談

**勤務時間**
標準終業時間はあるが、フレックスタイム制 (コアタイムなし)

**休日・休暇**
完全週休2日制 ( 土日 ) ※会社カレンダーに準じる

**更新日**
2026年10月30日 01:00

## 応募必要条件

**職務経験**
3年以上

**キャリアレベル**
中途経験者レベル

**英語レベル**
日常会話レベル

**日本語レベル**
ネイティブレベル

**最終学歴**
高等学校卒

**現在のビザ**
日本での就労許可が必要です

## 募集要項

**≪募集要項・本ポジションの魅力≫**

- 大手自動車メーカー向け営業として既存深耕を担当
- グローバルサプライヤーで大手自動車メーカーとの取引を通じ、営業力を高められる
- 顧客や社内部門と連携し、提案から価格交渉まで主体的にプロジェクトを推進できる
- フルフレックス / 週2日の在宅勤務で、子育て世代も柔軟に働ける環境

**【業務内容】**
即戦力として、主に大手自動車メーカーを対象とした既存深耕・リレーション強化業務を遂行いただきます。これまでのご経験を活かし、顧客との信頼関係をさらに深めていくコアメンバーとしてのご活躍を期待しています。

- 大手自動車メーカーの主に購買部門との窓口業務全般
- 見積作成、価格交渉、社内コスト等の妥当性検証のための関連部署との連携及び協業
- 新技術を含む製品等の売込み活動
- 顧客との生産数量調整業務(供給懸念起因など含む)

**【当社の魅力】**
①「すべてが揃う」モノづくりの現場：広島県内に工場・本社が集約されているため、スピード感を持って業務を進められます。
②広島にいながらグローバルを体感：世界トップクラスのサプライヤーとして、海外拠点と日常的に繋がって働く環境です。
③風通しの良いフラットな社風：フラットでコミュニケーションが取りやすい環境となります。

**【雇用形態】**
正社員

**【給与】**
想定年収：700 万円 ~
基本給：350,000 円 ~

**【就業時間】**
標準終業時間は下記だが、フレックスタイム制 (コアタイムなし)
< 横浜オフィス > 標準就業時間 9:00~18:00 (所定労働時間 8 時間、休憩 60 分)
< 広島本社 > 標準就業時間 9:00~17:45 (所定労働時間 8 時間、休憩 45 分)

**【勤務地】**
横浜 / 広島

< ベバストジャパン株式会社 本社 >
〒739-0038 広島県東広島市田口研究団地 5-10
※広島本社勤務を歓迎

< ベバストジャパン株式会社 横浜オフィス >
〒222-0033 神奈川県横浜市港北区新横浜 3-19-5 新横浜第二センタービル 8 階
※横浜勤務はご経験を含めて応相談

**【休日休暇】**

- 年間休日 124 日
- 完全週休2日制 ( 土日 ) ※会社カレンダーに準ずる

**【待遇・福利厚生】**
会社の規定に準ずる

## スキル・資格

**【必須要件】**

- 自動車業界への深い理解と同業界(部品メーカー含む)への営業経験 5 年以上
- 協調性を重んじたコミュニケーション能力
- マイクロソフトオフィスツールへ(Excel, Word, Power Point, 他)
- 英語へのアレルギーがない方
  ※社内文書やシステム ( SAP等 ) で英語を使用します。「学びたい」「抵抗がない」という方を歓迎します。

**【歓迎要件】**

- リーダーポジションでの業務経験
- ファシリテーション能力(会議進行など)
- 英語スキル(ビジネスレベル)

**【選考について】**

- 募集人数：1名
- 面接：2回 (予定)
  ※1次面接はオンラインを予定。最終面接は広島本社にて対面を予定。

## 会社説明