

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

医薬品原薬ビジネスを牽引する営業マネージャー

医薬品原薬ビジネスを牽引する営業マネージャー

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1601154

業種

医薬品

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

900万円～1100万円

更新日

2026年07月08日 16:30

応募必要条件

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

このポジションでは、ライフサイエンス業界におけるAPIおよび中間体の販売を担当していただきます。効果的な営業戦略を立案・実行し、売上目標達成を目指す重要な役割を担います。

企業情報

この企業は、ライフサイエンス業界に特化した製品を取り扱う中規模の組織です。高品質な製品と顧客志向のサービスを提供することで、業界内での評価を得ています。

職務内容

- APIおよび中間体の販売活動の計画と実行
- 新規顧客の開拓と既存顧客との関係強化
- 市場動向の分析と競合調査
- 販売予測と売上報告の作成
- 顧客ニーズに応じた提案と問題解決
- 契約交渉および締結
- 社内チームとの連携によるプロジェクト推進
- 製品の知識を深め、顧客に適切な情報を提供

条件・待遇

- 給与: 9,000,000 JPY 〜 11,000,000 JPY
- 安定した正社員雇用
- ライフサイエンス業界でのキャリア構築の機会
- プロフェッショナルな職場環境
- 競争力のある給与体系

この魅力的なSales Manager - API/Intermediatesのポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Dr. Philipp Berndt on +813 6832 8945.

スキル・資格

A successful Sales Manager - API/Intermediates should have:

- ライフサイエンス業界での営業経験
- APIおよび中間体に関する知識
- 顧客対応力とコミュニケーション能力
- 目標達成に向けた戦略的思考
- チームでの業務遂行能力
- ビジネスレベルの英語スキル

会社説明

この企業は、ライフサイエンス業界に特化した製品を取り扱う中規模の組織です。高品質な製品と顧客志向のサービスを提供することで、業界内での評価を得ています。