JAPAN DX

セールスマネージャー（AIデータサービス営業）

訪日インバウンド客向け総合プラットフォームサービスを提供★働きやすい環境

募集職種

採用企業名
Japan DX株式会社

求人ID
1601037

業種
インターネット・Webサービス

会社の種類
外資系企業

外国人の割合
外国人 多数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
都営三田線駅

給与
1000万円 ~ 1500万円

勤務時間
標準 9：30 ~ 18：30（所定労働時間8時間 休憩60分）

更新日
2026年11月10日 10:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

その他言語
中国語： 北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

AIデータサービス（音声・画像・テキスト・関連性評価など）を、日本国内企業へ向けて提案〜受注〜納品まで一気通貫で

[illegible]
担当いただくポジションです。

既存顧客の深耕と新規開拓の双方を担当し、チームと協力しながら売上目標達成を目指します。
海外チームと連携し、グローバルプロジェクトに関わる機会も多くあります。

主な業務内容（Key Responsibilities）

- 日本企業（主に大手・準大手）へのAIデータサービスの提案営業
- 顧客の課題ヒアリング、ソリューション提案、見積作成
- NDA / 契約（MSA・SOWなど）の交渉・締結
- 受注後のプロジェクト開始に向けた社内チーム（海外含む）との連携
- プロジェクトの進行フォローおよび納品・請求までのサポート
- 既存顧客の深耕および新規顧客開拓
- 市場・競合調査、営業戦略の立案
- チームと協力しながらの販売目標の達成

スキル・資格

応募資格・条件

＜必須＞

- 法人営業経験3年以上（IT / AI / 自動運転業界での営業経験）
- 英語または中国語のいずれかがビジネスレベル
- 基本的なPCスキル（メール、Excel、提案資料など）
- 出張が可能な方（日本国内）
- 責任を持って提案〜契約〜納品完了まで取り組める方

＜歓迎＞

- 大手企業・官公庁向けの営業経験
- MSA・SOWなど契約関連の基礎知識

会社説明