



【広島】営業職/Sales OE ◆自動車メーカーへの営業経験を活かす ◆英語にアレルギーがない方歓迎 ◆U/Iターン歓迎

≪ドイツを代表する世界的自動車部品サプライヤー≫週2リモート・フルフレックス

募集職種

採用企業名

ベバストジャパン株式会社

求人ID

1600850

部署名

Sales JOEM CC1 (Customer Cluster 1)

業種

自動車・自動車部品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

広島県, 東広島市

給与

700万円～経験考慮の上、応相談

勤務時間

標準終業時間はあるが、フレックスタイム制(コアタイムなし)

休日・休暇

完全週休2日制(土日)※会社カレンダーに準じる

更新日

2026年08月28日 15:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- ・大手自動車メーカー向け営業として既存深耕を担当
- ・グローバルサプライヤーで大手自動車メーカーとの取引を通じ、営業力を高められる
- ・顧客や社内部門と連携し、提案から価格交渉まで主体的にプロジェクトを推進できる
- ・フルフレックス/週2日の在宅勤務で、子育て世代も柔軟に働ける環境

【業務内容】

即戦力として、主に大手自動車メーカーを対象とした既存深耕・リレーション強化業務を遂行いただきます。これまでのご経験を活かし、顧客との信頼関係をさらに深めていくコアメンバーとしてのご活躍を期待しています。

- ・大手自動車メーカーの主に購買部門との窓口業務全般
- ・見積作成、価格交渉、社内コスト等の妥当性検証のための関連部署との連携及び協業
- ・新技術を含む製品等の売込み活動
- ・顧客との生産数量調整業務(供給懸念起因など含む)

【当社の魅力】

- ①「すべてが揃う」モノづくりの現場：広島県内に工場・本社が集約されているため、スピード感を持って業務を進められます。
- ②広島にしながらグローバルを体感：世界トップクラスのサプライヤーとして、海外拠点と日常的に繋がって働く環境です。
- ③風通しの良いフラットな社風：フラットでコミュニケーションが取りやすい環境となります。

【雇用形態】

正社員

【給与】

想定年収：700 万円～

基本給：350,000 円～

【就業時間】

標準終業時間は下記だが、フレックスタイム制(コアタイムなし)

< 広島本社 > 標準就業時間 9:00~17:45 (所定労働時間 8 時間、休憩 45 分)

< 横浜オフィス > 標準就業時間 9:00~18:00 (所定労働時間 8 時間、休憩 60 分)

【勤務地】

広島 / 横浜

< ペバストジャパン株式会社 本社 >

〒739-0038 広島県東広島市田口研究団地 5-10

※広島本社勤務を歓迎

< ペバストジャパン株式会社 横浜オフィス >

〒222-0033 神奈川県横浜市港北区新横浜 3-19-5 新横浜第二センタービル 8 階

※横浜勤務はご経験を含めて応相談

【休日休暇】

- ・年間休日 124 日
- ・完全週休2日制(土日)※会社カレンダーに準ずる

【待遇・福利厚生】

会社の規定に準ずる

スキル・資格**【必須要件】**

- ・自動車業界への深い理解と同業界(部品メーカー含む)への営業経験 5 年以上
- ・協調性を重んじたコミュニケーション能力
- ・マイクロソフトオフィスツールへ(Excel, Word, Power Point, 他)
- ・英語へのアレルギーがない方
※社内文書やシステム(SAP等)で英語を使用します。「学びたい」「抵抗がない」という方を歓迎します。

【歓迎要件】

- ・リーダーポジションでの業務経験
- ・ファシリテーション能力(会議進行など)
- ・英語スキル(ビジネスレベル)

【選考について】

- ・募集人数：1名
- ・面接：2回(予定)
※1次面接はオンラインを予定。最終面接は広島本社にて対面を予定。

会社説明