外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語 / 北米市場向け海外営業（海外クライアント・代理店との関係構築）【世界最大級のVtuber事務所】

英語圏市場を中心に、当企業IPおよびブランド価値の拡大を推進する海外営業職

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバルリーフ

求人ID
1600796

業種
その他（IT・インターネット・ゲーム）

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

給与
500万円 ~ 1000万円

時給
想定年収：500万円 ~ 1,000万円 ※賞与：年2回（業績連動）※45時間分の固定残業代を含みます

勤務時間
フレックスタイム制（コアタイム：無）※所定労働時間：8時間

休日・休暇
■完全週休2日制（土・日・祝日）　■夏季休暇　■年末年始休暇　■年次有給休暇　他　※年間休日：125日

更新日
2026年11月09日 01:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
日常会話レベル

最終学歴
短大卒： 準学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】
英語圏市場を中心に、海外クライアント・代理店・ブランドとの関係構築を通じて、当企業IPおよびブランド価値の拡大を推進するOutbound Salesポジションです。
インフルエンサーマーケティング、ライセンス営業、タイアップ施策、配信プロモーションなどを軸に、新規案件の開拓から提案・契約・社内調整・実行対応まで、一気通貫で担当いただきます。
また、海外市場における営業戦略立案や市場分析を行いながら、社内関連部署および海外拠点と連携し、海外事業の拡大に貢献いただきます。

【具体的な業務内容】
■主に北米市場を中心とした英語圏市場向けOutbound営業活動
■海外ブランド、代理店、ライセンシー、広告代理店との関係構築および営業活動
■インフルエンサーマーケティング施策、ライセンス案件、スポンサー案件等の企画提案
■新規クライアント開拓および新規ビジネス機会創出
■契約交渉および契約締結対応
■案件進行管理（スケジュール、予算、納品管理 等）
■社内関連部署（マーケティング、制作、法務 等）との連携
■獲得案件における社内調整および実行推進
■海外拠点とのコミュニケーションおよび協業
■市場調査、競合分析、営業レポート作成
■必要に応じた海外出張およびイベント参加

スキル・資格

【必須スキル/経験】
■ライセンス営業経験
■ゲーム、エンターテインメント、広告、ライセンス、代理店業界等における営業経験
■高いコミュニケーション能力および交渉力
■自発的に営業活動を推進できる能力
■営業活動を一気通貫で担当しクロージングまで担当できる能力
■複数部署 / 多国籍環境で円滑に業務推進できる能力
■英語：ビジネスレベル以上
■日本語：日常会話レベル以上

【歓迎スキル/経験】
■日本語：ビジネスレベル
■海外ライセンス営業経験
■インフルエンサーマーケティング業界での経験
■広告代理店やクリエイティブエージェンシーとの業務経験
■北米圏市場に関する深い知見
■戦略立案・市場分析スキル

【求める人物像】
■当企業のMISSION/VALUEに共感いただける方
■ゲーム・エンタメが好きで、どのような企画を実現すればユーザーが喜ぶかをビジネス視点で考えられる方
■チームワークを大切にできる方
■主体的にものごとを考え、自ら行動できる方
■雑務や細かい仕事にもしっかり取り組める、素直で誠実な方
■定量的指標にコミットできる方

会社説明