



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語 / 北米市場向け海外営業（海外クライアント・代理店との関係構築）【世界最大級のVtuber事務所】

英語圏市場を中心に、当企業IPおよびブランド価値の拡大を推進する海外営業職

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1600796

業種

その他（IT・インターネット・ゲーム）

会社の種類

中小企業（従業員300名以下）

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区、港区

給与

500万円～1000万円

時給

想定年収：500万円～1,000万円 ※賞与：年2回（業績連動）※45時間分の固定残業代を含みます

勤務時間

フレックスタイム制（コアタイム：無）※所定労働時間：8時間

休日・休暇

■完全週休2日制（土・日・祝日） ■夏季休暇 ■年末年始休暇 ■年次有給休暇 他 ※年間休日：125日

更新日

2026年08月31日 04:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル（英語使用比率：50％程度）

日本語レベル

日常会話レベル

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

英語圏市場を中心に、海外クライアント・代理店・ブランドとの関係構築を通じて、当企業IPおよびブランド価値の拡大を推進するOutbound Salesポジションです。

インフルエンサーマーケティング、ライセンス営業、タイアップ施策、配信プロモーションなどを軸に、新規案件の開拓から提案・契約・社内調整・実行対応まで、一気通貫で担当いただきます。

また、海外市場における営業戦略立案や市場分析を行いながら、社内関連部署および海外拠点と連携し、海外事業の拡大に貢献いただきます。

【具体的な業務内容】

- 主に北米市場を中心とした英語圏市場向けOutbound営業活動
- 海外ブランド、代理店、ライセンサー、広告代理店との関係構築および営業活動
- インフルエンサーマーケティング施策、ライセンス案件、スポンサー案件等の企画提案
- 新規クライアント開拓および新規ビジネス機会創出
- 契約交渉および契約締結対応
- 案件進行管理（スケジュール、予算、納品管理 等）
- 社内関連部署（マーケティング、制作、法務 等）との連携
- 獲得案件における社内調整および実行推進
- 海外拠点とのコミュニケーションおよび協業
- 市場調査、競合分析、営業レポート作成
- 必要に応じた海外出張およびイベント参加

スキル・資格**【必須スキル/経験】**

- ライセンス営業経験
- ゲーム、エンターテインメント、広告、ライセンス、代理店業界等における営業経験
- 高いコミュニケーション能力および交渉力
- 自発的に営業活動を推進できる能力
- 営業活動を一気通貫で担当しクロージングまで担当できる能力
- 複数部署 / 多国籍環境で円滑に業務推進できる能力
- 英語：ビジネスレベル以上
- 日本語：日常会話レベル以上

【歓迎スキル/経験】

- 日本語：ビジネスレベル
- 海外ライセンス営業経験
- インフルエンサーマーケティング業界での経験
- 広告代理店やクリエイティブエージェンシーとの業務経験
- 北米圏市場に関する深い知見
- 戦略立案・市場分析スキル

【求める人物像】

- 当企業のMISSION/VALUEに共感いただける方
- ゲーム・エンタメが好きで、どのような企画を実現すればユーザーが喜ぶかをビジネス視点で考えられる方
- チームワークを大切にできる方
- 主体的にものごとを考え、自ら行動できる方
- 雑務や細かい仕事にもしっかり取り組み、素直で誠実な方
- 定量的指標にコミットできる方

会社説明