

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

ドローン事業のスタートアップ企業 営業・事業開発

ドローン事業のスタートアップ企業 営業・事業開発

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1600656

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 900万円

更新日

2026年07月03日 10:19

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

東京に拠点を置いて産業/製造業界における営業職として、顧客ニーズに応じたソリューション提案と新規ビジネスチャンスの開拓を担当します。

企業情報

この企業は小規模ながら専門性が高く、産業/製造業界において革新的なソリューションを提供しています。東京を拠点に、顧客と密接に連携しながら事業を展開しています。

職務内容

- ・新規および読者への営業活動を実施し、ビジネスチャンスを最大化する。
- ・顧客ニーズを捉え、最適なソリューションを提案する。
- ・市場動向を分析し、販売戦略を立案・実行する。
- ・部門内の連携を図り、プロジェクトの成功をサポートする。
- ・見積書や提案書作成を行い、顧客へのプレゼンテーションを実施する。
- ・契約交渉や締結に関して顧客と調整を行います。
- ・定期的なレポートを作成し、進捗状況を管理・共有する。
- ・経営目標を達成し、売上の向上に貢献する。

条件・待遇

- ・ 年収7,200,000円8,800,000円までの給与。
- ・ 東京を拠点とした働きやすい環境。
- ・ 産業・製造業界でのキャリアをさらに広げる機会。
- ・ 安定した雇用形態（正社員）。
- ・ スキルやキャリア成長を支援する制度。

あなたのスキルと経験を活かせるこのポジションにぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Ryota Itabashi at +81368328995.

スキル・資格

- ・ ビジネスや提案型販売の経験を活かす方。
- ・ 産業/製造業界における知識や興味をお持ちの方。
- ・ 顧客のニーズを捉え、提案に反映できる能力。
- ・ 東京を拠点として働く楽しい方。
- ・ 自己管理が得意で、目標達成意識が高い方。
- ・ 日本語および英語でのビジネスコミュニケーション能力。

会社説明

この企業は小規模ながら専門性が高く、産業/製造業界において革新的なソリューションを提供しています。東京を拠点に、顧客と密接に連携しながら事業を展開しています。