INNOBIS
イノービス株式会社

営業・事業開発（防護服・PPE）

グローバル企業｜防護服・PPE｜BtoB営業

募集職種

採用企業名
イノービス株式会社

求人ID
1600502

部署名
Sales/Business development

業種
化学・素材

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
700万円 ~ 1000万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
9:00~17:00 (クライアント訪問の時間によって多少変わることもあります)

休日・休暇
In accordance with company regulations

更新日
2026年10月28日 07:00

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪仕事内容・ポジションの魅力≫

- 防護服・PPE（個人用保護具）向け素材および完成品の法人営業・事業開発を担当

- 新規顧客開拓から市場拡大まで、グローバル市場でビジネスをリードできる環境
- 顧客の課題に応じた最適な製品を提案し、業界の発展に貢献できるポジション
- 市場ニーズに応じた柔軟な働き方のもと、グローバルビジネスに携われる環境

【業務内容】

防護服・PPE（個人用保護具）分野における事業開発および法人営業をご担当いただきます。

防護服メーカー向けの高機能素材から完成品の防護服まで幅広い製品群を担当し、業界知識と営業力を活かしながら、お客様の性能・法規制・サプライチェーン要件に最適なソリューションを提案していただきます。

＜主な業務内容＞

1．事業開発（Business Development）

- 防護服メーカー、コンバーター、販売代理店、エンドユーザーへの新規開拓営業
- 防護服・ディスポーザブルガーメント・テクニカルアパレル市場におけるブランド認知・市場シェアの拡大

2．製品営業（Portfolio Sales）

- 防護服製造向け高機能素材の提案・販売
- 防護服完成品ポートフォリオの営業活動
- 性能・供給体制・各種規制を考慮し、お客様に最適な製品・ソリューションを提案

3．技術サポート（Technical Support）

- 用途や要件に応じた素材選定のアドバイス
- 生地性能、バリア性能、防護服製造に関する技術的な提案・サポート
- 製品トライアルや評価試験の支援

4．市場開発（Market Development）

- 防護服・ディスポーザブルガーメント・テクニカルテキスタイル市場の動向調査
- 新たな用途・市場機会の発掘
- 市場インサイトを社内の製品開発・事業開発チームへフィードバック

5．顧客対応（Customer Engagement）

- 防護服メーカー、販売代理店、調達部門との関係構築
- 製品プレゼンテーションおよび技術情報の提供
- 製品評価・導入プロセスのサポート

＜求める人物像＞

防護服・PPE業界に関する知識と高い営業力を兼ね備え、お客様にとって最適な防護ソリューションを提案できる方。複数業界のお客様との信頼関係を構築し、ブランド価値向上と事業成長に貢献できる方を歓迎します。

＜レポートライン＞

SBU Job Level

＜会社概要＞

Kingwill Advanced Materialsは、高機能ポリマーおよびフラッシュスパン素材技術を強みとするグローバル素材メーカーです。

産業用保護材、ヘルスケア、テクニカルテキスタイル、半導体、包装資材、サステナブル分野など幅広い業界へ先進的な素材ソリューションを提供しています。

革新的な技術力とスケーラブルな製造体制を活かし、世界中のお客様へ最適なBtoBソリューションを展開しています。

【雇用形態】

正社員

【給与】

700万 ~ 1000万円

【勤務時間】

9:00~17:00 (クライアント訪問の時間によって多少変わることもあります)

【勤務地】

グローバル市場・ビジネスニーズに応じて柔軟に対応

【休日・休暇】

会社規定による

【待遇・福利厚生】

会社規定による

スキル・資格

【応募資格】

- 以下いずれかの分野における営業または事業開発の実務経験5年以上
  - 防護服（Protective Garments）
  - ディスポーザブルアパレル（使い捨て防護衣）
  - PPE（個人用保護具）
  - テクニカルテキスタイル
  - 不織布・高機能素材
- 防護服メーカー、販売代理店、またはPPEブランドとの取引経験
- 不織布、ラミネート素材、機能性ファブリックなど、防護服に使用される素材に関する知識
- 高い営業力・提案力、および顧客との関係構築力
- 日常会話レベルの英語力（フランス語・ドイツ語・スペイン語ができる方は歓迎）

【歓迎する経験・スキル】

- 防護服やPPE製品（完成品）の営業経験
- 防護服に関する各種規格・認証・性能要件に関する知識
- テクニカルテキスタイルまたは不織布業界での実務経験
- 繊維工学、材料工学、または高分子工学に関する技術的なバックグラウンド

会社説明