



< 海外不動産営業 > 海外に関わるチャンス！大きな市場のビジネスに携わりたい方！

未経験歓迎！外国籍のメンバーがいるグローバルな仕事環境です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グロービッシュ・キャリア

求人ID

1600461

業種

不動産仲介・管理

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

400万円 ~ 1000万円

勤務時間

10:00-19:00 (休憩時間：60分) 労働時間8時間

休日・休暇

完全週休2日制※シフト制、年間休日125日、夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇、産休育児休暇、慶弔休暇 他

更新日

2026年07月01日 06:57

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【会社概要】

海外不動産売買仲介と日本最大級の海外不動産検索サイト運営のベンチャー企業です。

☆限られた業務時間内で効率を高め、自身のパフォーマンスを發揮していただける環境です。→20:30完全退社としています

☆明るくオープンな雰囲気、ボトムアップで意見やアイデアを積極的に出すことができます。

☆社長が40代、事業部責任者が20~30代と若く、柔軟で誠実なメンバーが揃っています。

☆国内外、好きな場所で働けるワーケーション制度があります。

☆海外好き（留学・就業経験、帰国子女等、70%のメンバーが英語が話せます）、外国籍のメンバーがいるグローバルな仕事環境です。

【仕事内容】

日本のお客様に対して、海外不動産の販売・営業を担当していただきます。
商材の海外不動産は東南アジアが中心です。投資用として購入する方が多く、居住用としても販売しています。
現在の取引国は12カ国ほどですが、今後東南アジアだけでなくアメリカ等もエリアを拡大予定です。
☆完全反響型営業です。
☆ノルマはなく、チーム・個人で目標が設定されています。
☆インセンティブ制度で年収1000万円代の年収も目指せます。
☆物件内覧の同行など、海外出張のチャンスもあります。

【想定年収】

400万円～550万円
※ご経験に応じて決定いたします
※年俸÷14ヶ月（12ヶ月＋賞与2ヶ月分）
※年に4回の人事考課にて昇格・昇給の機会あり
◇社会保険完備◇資格手当◇残業手当◇社内英会話クラス 他

スキル・資格

経験業界不問！人物重視の選考です！

☆宅地建物取引士免許保有者歓迎
☆英語力のある方歓迎
◇正社員経験がある方
◇営業・接客の経験があり、より大きな市場で営業職を目指している方
◇コミュニケーション能力が高い方
◇日本語ネイティブ
◇年齢28歳まで
※転職回数が多い方の応募はご遠慮ください。
※年齢制限理由：長期勤続によるキャリア形成を図る観点から、若年者等を期間の定めのない労働契約の対象として募集・採用するため

会社説明