



Understanding People

Director of Sales / 営業部長

Global hotel brand,

募集職種

人材紹介会社

スペシャライズドグループ株式会社

求人ID

1600234

業種

ホテル

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年07月13日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Director of Sales 営業部長 | Hotel Industry - Competitive salary, Global network

Our client, a well-established international hotel brand, is seeking a Director of Sales to lead the commercial sales strategy at one of its key gateway properties in Japan. This senior leadership role offers the opportunity to build and manage the commercial sales function with support from a major global hotel group, providing a unique international gateway location with cross-border demand.

業務内容:

- 営業戦略の主導
- 法人、MICE、航空会社/旅行業界のアカウント管理

- 商業目標の達成とホテル経営陣への報告
- 営業チームのリードと育成
- 越境需要を増加させるための営業戦略の実施
- 国際ホテルグループとのブランドトレーニングの調整

応募資格:

- ホテルの営業またはマーケティングのリーダーシップ経験
- ビジネスレベルの日本語（N2以上）および実務レベルの英語
- 法人、MICE、航空会社/旅行業界アカウントの管理実績
- 商業目標を管理し、チームを効果的にリードする能力
- ホテルの営業またはマーケティングで5年以上の経験
- SalesforceなどのCRMツールの使用経験
- 国際ホテルブランドの基準に精通

会社説明