



【外資系銀行】トレードファイナンス営業・ミドル〜シニア | 大手企業向けグローバル案件担当

関連経験5年〜。

募集職種

人材紹介会社
モーガン・マッキンリー

求人ID
1600116

業種
銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年06月26日 20:37

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

外資系銀行のトレードファイナンス営業として、大手日系企業および多国籍企業の国際取引を支援するポジションです。

トレードファイナンスやワーキングキャピタルソリューションを通じて、顧客の資金効率向上や事業成長をサポートいただきます。

トレードファイナンスおよびトランザクションバンキング領域におけるトッププレイヤーにおいて、長期的にキャリアを形成することができます。

主な職務内容

- トレードファイナンスおよびワーキングキャピタルソリューションを活用した大手日系企業および多国籍企業向けの新規ビジネス開拓

- CFO・トレジャラーを含む経営層とのリレーション構築および資金調達・貿易金融ニーズの把握
- LC、BG、サプライチェーンファイナンス、レシーバブルファイナンス等の提案・提供
- 既存顧客との取引深耕および収益拡大に向けたビジネス機会の特定・推進
- リレーションシップマネージャーおよびプロダクトスペシャリストと連携した統合的なソリューション提供および案件実行
- 国際貿易および市場動向のモニタリングを通じた新規ビジネス機会の発掘および顧客支援

A leading global bank is seeking a **Trade Finance Sales professional** to support Japanese corporates and multinational companies with innovative **Trade Finance, Supply Chain Finance, Working Capital, and Transaction Banking solutions**.

This client-facing role offers the opportunity to work directly with CFOs, Treasurers, and senior corporate stakeholders to optimize international trade flows, improve liquidity, and strengthen working capital management. You will collaborate with Relationship Managers, Product Specialists, and global banking teams to deliver tailored financing solutions that support clients' domestic and cross-border growth strategies.

This is an excellent opportunity for professionals looking to advance their careers in **Trade Finance, Structured Trade Finance, Supply Chain Finance, Receivables Finance, Transaction Banking, and Corporate Banking Sales**.

Key Responsibilities

- Originate new business opportunities by promoting trade finance and working capital solutions.
- Build and maintain relationships with CFOs, Treasurers, and senior corporate decision-makers.
- Advise clients on Trade Finance products including Letters of Credit, Bank Guarantees, and Documentary Trade solutions.
- Develop Supply Chain Finance and Receivables Finance solutions tailored to client needs.
- Identify opportunities to increase revenue and expand existing client relationships.
- Partner with Relationship Managers and Product Specialists to deliver integrated banking solutions.
- Lead client presentations, commercial discussions, and solution proposals.
- Support the execution of complex domestic and cross-border transactions.
- Monitor market trends, trade developments, and industry opportunities.
- Contribute to strategic account planning and long-term client growth initiatives.

スキル・資格

必須条件 経験・資格：

- 金融機関におけるトレードファイナンス、ストラクチャードトレードファイナンス、サプライチェーンファイナンス、またはトランザクションバンキング領域での実務経験5年以上
- 大手法人顧客、または多国籍企業に対するリレーション管理経験
- レター・オブ・クレジット（LC）、銀行保証（BG）およびドキュメンタリー取引を含むトレードファイナンスプロダクトに関する高度な知識
- サプライチェーンファイナンス（SCF）およびレシーバブルファイナンス（RF）などワーキングキャピタルソリューションに関する顧客提案経験
- ビジネス機会の発掘および収益創出に関する実績
- リレーションシップマネージャーおよび社内プロダクトチームと連携したソリューション提供経験

ソフトスキル：

- コミュニケーション能力、プレゼンテーション能力（経営層との折衝が可能なレベル）
- 営業力、ビジネス開発能力
- リレーションシップマネジメント、ステークホルダーマネジメント
- チームワーク

語学力：

- 日本語：ネイティブレベル
- 英語：ビジネスレベル以上

歓迎条件

- メガバンク、または外資系銀行におけるトレードファイナンス、ストラクチャードトレードファイナンス、またはトランザクションバンキング領域での業務経験
- 多国籍企業のカバレッジ経験およびクロスボーダーのトレードファイナンス取引に関する実務経験
- サプライチェーンファイナンス（SCF）、レシーバブルファイナンス（RF）その他ワーキングキャピタルソリューションに関する知見

この求人がおすすめの理由

- トレードファイナンス・トランザクションバンキング領域のトッププレイヤーです
- グローバルプラットフォームを活用し、クロスボーダー案件を含む大手企業向けビジネスに携わることが可能
- 長期的なキャリア形成およびシニアポジションへのステップアップ機会あり

Required Skills and Qualifications **Experience:**

- Minimum 5 years of experience in Trade Finance, Structured Trade Finance, Supply Chain Finance, Transaction Banking, or related banking functions.
- Proven experience managing relationships with large corporate clients and multinational companies.
- Strong knowledge of Trade Finance products including Letters of Credit, Bank Guarantees, and Documentary Trade solutions.

- Experience advising clients on Working Capital solutions such as Supply Chain Finance and Receivables Finance.
- Demonstrated track record of business development, client acquisition, and revenue generation.
- Experience working closely with Relationship Managers, Product Specialists, and internal stakeholders.
- Experience within domestic or international banking environments.

Soft Skills:

- Strong communication and presentation skills.
- Excellent relationship-building and stakeholder management abilities.
- Commercially driven mindset with strong business development capabilities.
- Proactive and solution-oriented approach.
- Strong negotiation and influencing skills.
- Ability to work effectively across multiple teams and business functions.
- Client-centric approach with a focus on long-term relationship development.

Language Requirements:

- Japanese: Native level.
- English: Business level.

Preferred Skills & Qualifications

- Experience within a Japanese Megabank or international financial institution.
- Exposure to multinational corporate clients and cross-border trade finance transactions.
- Knowledge of Supply Chain Finance, Receivables Finance, and Working Capital Optimization solutions.
- Experience supporting international trade and treasury initiatives.
- Familiarity with Structured Trade Finance products.

Why You'll Love Working Here

- Join a top-tier global bank with a market-leading Trade Finance platform.
- Work with major Japanese corporates and multinational companies.
- Gain exposure to complex cross-border transactions and international trade solutions.
- Collaborate with global banking teams and product specialists.
- Excellent long-term career progression opportunities.
- Strong international exposure and client-facing responsibility.
- Competitive compensation and comprehensive benefits package.
- Be part of a highly respected and globally connected banking organization.

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。