

大型空調グローバル事業企画・推進（北米・欧州・中東）

ダイキン工業株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
ダイキン工業株式会社

求人ID
1598733

業種
電気・電子・半導体

雇用形態
正社員

勤務地
大阪府

給与
500万円 ~ 900万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】初年度 14日 7か月目から 【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末年始 慶弔、育児・介護休暇制 【有給休暇】年...

更新日
2026年10月30日 03:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2390311】
【担当業務】
アプライド・ソリューション事業本部は、海外拠点（北米、欧州・中東、中国）の大型空調事業およびサービス・ソリューション事業の本部機能として、大型空調機器の開発・製造・販売、サービス・ソリューション事業の強化・拡大に向けた戦略立案、事業企画 / 推進を行っています。
本ポジションは、空調機器・サービス・ソリューション事業の企画・戦略の立案と推進、またデータセンター攻略をはじめとして、事業拡大を加速するための取り組みの管理・推進を担当していただきます。

■担当業務

大阪本社を拠点として管轄地域（北米・欧州・中東）の事業会社との連携、他部門との調整を行いながら、下記業務を主体的にリードして頂きます。
・管轄地域の事業戦略および事業計画の立案、中長期目標の設定および事業/予算管理
・現地拠点および国内関連部門とのブリッジ・折衝（関連事業部門、経営企画室や財務、法務、人事、生産・設備部門等）
・経営幹部層への報告

【使用ツール】
Microsoft Word、Excel、Power Point、Share Point、Teams、Power BIなど

【ポジション・立場】
中堅クラス

【仕事のやりがい】
ダイキングループの中でも、まだ成長・発展途上にある「アプライド（大型空調）事業」、「サービス・ソリューション事業」の戦略立案・推進を担うポジションです。事業の100%を海外で展開する事業部門の一員として、海外のメンバーと連携し、グローバルに活躍いただけます。アプライド・ソリューション事業本部では、新たな事業モデル構築にも取り組み中で、国内外の関連部門や外部の専門家等と連携し、事業戦略・企画立案を行いながら、自社にない販路や商材、技術、人材などはM Aを通じて獲得することで事業拡大を進めています。これまでの知識・経験をグローバル規模で活かしつつ、自らの仕事で新規事業が伸びる過程（成功体験）を実感し、個人としてのスキルアップも実現できるフィールドです。

アプライド空調：
冷媒で冷却/加熱した冷温水で空調する方式で、特に学校、オフィス、病院、工場など大型の建物で様々な用途で使用されています。物件や用途ごとに顧客のニーズに合わせた機器の仕様、組み合わせ、またシステムの制御をフレキシブルに提案できることがアプライド空調の強みとなっています。

サービス・ソリューション事業：
空調機器の販売だけでなく、その後の保守、保全、また機器の更新やアップグレードを通じてライフサイクルで顧客と繋がる事業、エネルギーマネジメントやIAQなど付加価値の高いソリューションを提供する事業を行っています。

【この職種における強み】
・空調事業の世界シェア１位。
・全世界の空調市場規模のうち、「アプライド（大型空調）事業」の占める割合は約4割。
一方で、ダイキングループはこれまでアプライド以外の空調事業（業務用・家庭用空調等）で
　大きく成長してきたため、グループ全体のアプライドの占める割合は未だ2割弱であり、
　伸びしろの大きい事業。
・さらに「ソリューション事業」についても、競合他社が「機器販売」と「ソリューション事業」の比率が約4：6である一方、当社は6：4。
　市場・顧客のサービス・ソリューションに対するニーズは多く、事業拡大の余地が大きい事業。
・ダイキングループ全体の中でも最重要テーマであり、多くの投資を行いながらリソースを増強中。これから成長する事業で様々なチャレンジができる環境。

【キャリアパス】
・事業本部の事業企画担当として、主に北米・欧州・中東の海外拠点および国内外の関連部門（コーポレートや技術部門）と連携し、事業戦略やその具体的な実行策の立案に携わって頂きます。その過程で海外出張も併用し海外拠点幹部との会議や交渉、現地の実行フォローなどを経験いただきます。（大阪本社在籍となる予定）
・その後の中期的なキャリアコースは、（１）より大規模なプロジェクトの事業企画に携わるケースと、（２）海外拠点に出向して、立案した戦略・施策を自ら現地メンバーと一緒に実行するケースに 大別されます。いずれのケースも実行の中核リーダー～マネジメント経験を経て昇進していくことが可能。

スキル・資格

【必須要件】
以下いずれも満たす方
・事業企画または営業企画・推進の経験がある方（5年以上）
・ビジネスレベルの英会話スキル（目安：TOEIC800点以上）

【歓迎要件】
・海外に事業展開しているメーカーの企画業務、事業管理等の経験者
・新規事業の立ち上げ、M A等の投融資関連業務遂行経験
・海外赴任経験がある方（北米・欧州・中東地域の海外経験歓迎）
・部下、後輩の指導・育成経験をお持ちの方

会社説明

空調・冷凍機、化学、その他製品の開発、製造、販売、サービス