



【東京】海外営業 マネージャー候補～年間休日124日/フレックスタイム制/東証プライム  
上場 世界トップシェアメーカー～

株式会社キッツでの募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

## 募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

株式会社キッツ

求人ID

1598664

業種

機械

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

550万円～750万円

勤務時間

08:25～17:25

休日・休暇

【有給休暇】初年度10日4か月目から【休日】完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 祝日、GW、年次有給...

更新日

2026年06月25日 17:02

## 応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

【求人No NJB2388071】

■仕事内容

海外営業（マネージャー候補）として、以下の業務をお任せします。

【詳細】

- ・海外代理店向け営業
- ・自社グループ海外販売会社の営業戦略・業務支援
- ・海外工業系ユーザ（オイルガス、石油化学等）向け営業

- ・海外建築設備（コンサルタント、コントラクタ）向け営業
- ・未開拓地域におけるビジネス開拓（新規顧客アサイン等）
- ・営業活動に伴う業務全般（営業戦略策定、顧客訪問（海外出張含）、見積作成、仕様調整、価格調整、納期調整、社内関連部門との調整（製造、技術、品質保証等）、プレゼン資料作成等）

**【英語】**

メール、電話、会議等で日常的に使用

※海外に幅広く拠点を持ち、ビジネスユニット毎にある海外営業部を司令塔としグローバルに営業活動を行っております。今回は、建機ビジネスユニット海外営業グループ（対象地域：中東、インド、ASEAN、台湾、中国、南米等）での募集になります。

海外営業グループは主に海外代理店・ユーザ営業、海外グループ販売会社の戦略・営業支援を行うことを専門としています。

同グループで海外ビジネスの経験・習得（海外出張含）後、海外赴任のチャンスがあります。

■将来的に従事する可能性のある仕事内容 同社業務全般

**■所属部署の年齢・性別構成**

海外営業職としての配属です。

詳細は面接にてお伝えいたします。

**【組織体制】**

当社は海外に幅広く拠点を持ち、ビジネスユニット毎にある海外営業部を司令塔としグローバルに営業活動を行っております。今回は、建機ビジネスユニット海外営業グループ（対象地域：中東、インド、ASEAN、台湾、中国、南米等）での募集になります。海外営業グループは主に海外代理店・ユーザ営業、海外グループ販売会社の戦略・営業支援を行うことを専門とする部署です。

---

**スキル・資格**

< 必須要件 >

**■必須要件**

- ・有形商材の海外営業経験（業界業種不問）[目安：5年以上]
- ・英語を用いる業務への意欲がある方 [目安：TOEIC700点以上]
- ・主担当として海外取引先へのニーズヒアリングおよび価格交渉等の遂行経験がある方

---

**会社説明**

■国内シェアNo.1、世界でも有数の「バルブ」メーカー■「バルブ」は環境技術、超低温技術、メカトロニクス、材料工学、流体力学など様々な技術の結晶です。 <バルブが使用される用途> 【1】プラント用：石油、化学、医療、食品などあらゆる工場で使用。【2】ビル・住宅用：例えば2008年度世界最優秀高層ビルに選ばれた「上海ワールドフィナンシャルセンター」もキッツのバルブを使用。【3】ライフライン用：ガス、上下水道などの公共施設に使用。