

マーケティングパートナー事業　広告営業部　営業企画課：営業企画（Ａ＆Ｍ）

> **楽天グループ株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で…**

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
楽天グループ株式会社

求人ID
1598549

業種
インターネット・Webサービス

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 900万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 ◇休日休暇 休日…

更新日
2026年10月30日 03:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2319740】
【楽天・事業について】
楽天グループの広告営業の事業部になります。 楽天が保有している膨大なデータを活用し、広告・調査・アフェリエイトや様々なマーケティングソリューションを通じて広告主のデジタルマーケティングの支援を行っております。

【部署】
広告営業部は広告主に向けて楽天グループの「マーケティングソリューション」を提供していく部署です。

具体的には、

1、約１億の楽天会員IDに基づく楽天データ、
2、約70サービスに渡る楽天メディア、
3、最新のテクノロジーを取り入れたAIを組み合わせ、広告主の課題を解決していく
営業組織になります。

その広告営業部内の営業企画課が今回のポジションになります。「営業組織の売上最大化」の為の、営業管理・営業生産性向上・営業教育・プロジェクトマネジメントを行います。

【業務概要】

楽天の広告営業部における営業企画として、特に「営業管理」チームの一人として、経営層や部長陣の意思決定を支える「参謀」としての役割を担っていただきます。

【業務詳細】

以下の業務を中心に、営業企画業務全般をお任せします。
・執行役員、営業部長向け報告資料の作成（PowerPoint）
・売上・KPIなどの数値集計、分析、報告（Excel、BIツール）
・営業部および複数部署と連携した報告内容の取りまとめ
・全体会議・定例会議の進行、ファシリテーション
・業務フローの整備、改善提案、ドキュメント化

スキル・資格

必須要件：
・社会人経験10年以上
・コミュニケーションスキルがある
・Power Point、Excel

歓迎要件：
・営業企画経験
・広告業界経験

会社説明

インターネット関連事業