

海外代理店向けスズキ純正アクセサリーの発売準備、および販売促進業務

スズキ株式会社での募集です。 販売促進（SP）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
スズキ株式会社

求人ID
1598499

業種
自動車・自動車部品

雇用形態
正社員

勤務地
静岡県

給与
600万円 ~ 1000万円

勤務時間
06:30 ~ 22:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 GW 夏季休暇 年末…

更新日
2026年11月27日 04:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2308102】
海外で新車と同時に販売される用品（＝アクセサリー）の発売準備および販売企画業務に携わっていただきます。

【具体的には】
1. スズキ本社で開発される純正アクセサリーの市場要望の収集と開発部門への情報展開。
2. 品番・価格登録など設定業務、アクセサリーカタログなど販促資材の作成。
3. 新車と同時販売されるアクセサリーの販売促進策の立案
4. 海外生産工場で現地調達される四輪用品の販促支援と供給管理。
上記1・4の業務を機種（車種）別に担当わけをして業務を進めて行きます。

【部門のミッション】
私たちスズキ用品推進課のミッションは、これまでに存在しなかった新しいアクセサリーや、時代の変化に対応した商品を市場投入し、スズキ製品の付加価値を高めることです。多様なバックグラウンドを持つメンバーが集まり、それぞれの専門知識や経験を活かしながら、開発部門と密接に連携して製品化を目指しています。

【キャリアプラン】
【役職】主任や係長、将来的に管理職へとキャリアアップすることができます。
【身に着けられる知識・技術】プロジェクトマネジメント、コミュニケーションスキル、データ分析、マーケティング知識、プレゼンテーションスキルなど
【環境】基本は国内勤務ですが、希望により、海外駐在にもチャレンジすることができます。
部内駐在実績拠点：インド、インドネシア、タイ、ハンガリー、アメリカ、メキシコ、南アフリカなど

【入社後の教育体制】
入社後はOJTをベースに業務を習得いただきます。定期的に上長との面談を設け、入社後の立ち上がりをサポートします。
各自のご経験や状況に応じて、社内外の研修に受講いただくことも可能です。
その他、以下のような研修・教育があります。
・全社教育：役職者研修、部門別研修　等
・自己研鑽プログラム：英会話やプログラミング、業務で必要な知識、ビジネススキルなど講座を多数用意しております。従業員価格で安価で受講することができます。

スキル・資格

【必須要件】
下記いずれかの営業経験が3年以上ある方
・海外向け営業経験
・メーカー側からのBtoB営業経験
・自動車に関連（自動車用品店、ディーラー、広告会社、損保 等）した営業経験

【歓迎するスキル・経験】
・自動車・オートバイ関連企業での用品業務経験3年以上
・メーカー、商社での海外関連業務経験3年以上
・ビジネス英語力（TOEIC500点以上）
・英語使用頻度（目安）：英文メール…毎日　英語でのWEB会議…月2 3回

【必須資格】
・普通自動車第一種免許（AT限定可）

【必須となるTOEICスコア・語学力水準】
海外取引先との業務があるためTOEIC500点以上を最低要件とする。
入社後のOJTにより英語力アップを支援します。

会社説明

二輪車・四輪車・船外機・ボート・電動車両・産業機器の開発・製造・販売