



Sales Account Manager

外資系自動車メーカー【世界トップクラスの技術/最先端製品を扱うメーカー】での募...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

外資系自動車メーカー【世界トップクラスの技術/最先端製品を扱うメーカー】

求人ID

1598353

業種

自動車・自動車部品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円 ~ 1100万円

勤務時間

09:00 ~ 18:00

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年08月06日 04:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2387476】

■今後のJOEMビジネスの成長戦略にグローバルからも大きな期待が寄せられる追い風環境において、エレクトロニクス製品の営業を担うポジションをお任せします。

■Responsibilities :

- ・営業戦略の策定および実行をリード
- ・受注、売上拡大、収益性、キャッシュマネジメントなどのKPI達成に向けた営業活動を管理し、中長期的な成長を推進

- ・品質・コスト・納期・開発を含む顧客満足的全領域に責任を持ち、社内関係部門との連携および定期的な報告を通じてWin Winの関係構築を実現
 - ・新規ビジネス機会の創出および初期フェーズでの顧客エンゲージメントをリードし、社内を巻き込んだ受注活動を推進
 - ・マンマッピング手法を活用し、各レイヤーでの顧客関係を強化し、戦略的なリレーション構築を推進
 - ・顧客との協力関係を構築し、有益な情報やフィードバックを積極的に取得・活用し、ビジネス開発に反映
 - ・市場動向や製品技術の理解を深め、営業・販促活動に活用
 - ・顧客からのオーダーおよび需要予測（短期・中期・長期）を管理し、生産計画の把握・調整を実施
 - ・顧客契約（基本取引契約、保証契約等）の締結および管理
 - ・Salesforce等の営業管理システムを活用し、営業戦略の進捗を定期的に更新・管理
-

スキル・資格

- 【必要】
 - ・メーカーでのセールス経験（電子部品の知見尚可）
 - ・日本国内における自動車電装分野のTier1またはTier2サプライヤーでの実務経験（歓迎）
 - ・英語ビジネスレベル
 - ・優れた対人関係構築力およびプレゼンテーションスキル
-

会社説明

ご紹介時にご案内いたします