



【1000～1400万円】【Mobility】Global Key Account Manager

テュフ・ラインランド・ジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

テュフ・ラインランド・ジャパン株式会社

求人ID

1598108

業種

その他（インフラ）

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

1000万円～1400万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上【休日】完全週休二日制 土日 祝日 年末年始 傷病、慶弔休暇、フリードリンク、マ...

更新日

2026年06月25日 16:56

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2388189】

今日の車両メーカーは、市場競争力の確保、安全性への適合、最新技術の導入、環境負荷への配慮など、多くの課題に直面しています。

テュフ・ラインランドは、これらの課題解決を国内外の観点から支援しています。

本ポジションでは、モビリティ事業部のキーアカウントマネージャーとして、主要顧客との中長期的な関係構築と、テュフ・ラインランドの戦略的成長を担っていただきます。

【業務内容】

- ・ 主要顧客の上級意思決定者および影響者との長期的かつ戦略的な関係構築
- ・ 主要顧客との機会創出のため、社内ネットワーク（バーチャルKAMチーム）の構築
- ・ 営業・オペレーションと連携したキアアカウント戦略、年間行動計画、収益目標の策定
- ・ 顧客上層部との定期的な戦略ミーティングの実施
- ・ ソリューション提案・新規機会開拓
- ・ 顧客ニーズに基づいた新たなサービス・製品の販売機会の発掘、提案、クロージング
- ・ 顧客ニーズに基づくソリューションセリングの実施
- ・ 社内技術部門と連携し、新サービス・ソリューション開発やビジネスモデル構築を支援
- ・ 必要に応じて顧客固有のワークフローの構築と運用
- ・ 指定顧客とテュフ ラインランド間のメインインターフェイス（窓口一本化）
- ・ 顧客主要連絡者との定期ミーティングの実施
- ・ 製品・サービスデリバリーに関わる内部ステークホルダーとの定期調整
- ・ 関連部門と連携した国際契約・サービス契約の作成・交渉
- ・ CRMツールを用いた顧客データの最新化
- ・ CRMを活用した顧客分析・販売分析およびレポート作成

スキル・資格

- ・ 5年以上のキアアカウントマネジメント経験、または関連業務経験
- ・ ビジネスレベル以上の英語力
- ・ 海外出張を含む 50%以上の出張が可能な方
- ・ MS OfficeおよびSalesforceの知見
- ・ 行動力を持ち、自ら積極的に動ける方
- ・ コンサルティング能力、提案営業力、コミュニケーション能力、交渉力
- ・ タイムマネジメント能力と優先順位付けのスキル
- ・ 普通自動車運転免許

会社説明

独大手検査機関の日本法人。工業製品の安全試験、認証取得やCEマーキングの適合性評価等