

【1000 ~ 1600万円】District Manager（営業管理職）

外資系FMCGでの募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
外資系FMCG

求人ID
1598090

業種
その他（流通・小売・物流）

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1000万円 ~ 1600万円

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年11月13日 07:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2385683】
《Key Responsibilities》
■District Strategy Execution
・Develop and implement the District Plan aligned with regional strategies
・Set clear monthly objectives and communicate them to the team
・Identify issues analyze root causes and implement solutions
■KPI Performance Management
・Achieve sales distribution quality and organizational KPIs
・Monitor progress and adjust plans when necessary
・Provide timely coaching and feedback

■Cross・functional Collaboration
・Share market insights and contribute to improving Field Sales effectiveness
■Category Responsibilities
・Heat・Not・Burn: Drive sales performance through B2B and other initiatives
・Traditional Cigarettes: Ensure strong distribution and brand presence
■Resource Team Management
・Manage District budget tools and personnel
・Recruit onboard coach and evaluate team members
・Support performance improvement and develop high・potential talent
■Compliance Work Environment
・Ensure compliance with policies and regulations
・Maintain a safe and healthy work environment

スキル・資格

Fluency in English and Japanese
Minimum 5+ years of previous experience in Sales and entrepreneurial projects where their project management and internal consulting skills have been demonstrated
Minimum 5+ years of people management experience

会社説明

ご紹介時にご案内いたします