



【1000～1600万円】District Manager（営業管理職）

外資系FMCGでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

外資系FMCG

求人ID

1598090

業種

その他（流通・小売・物流）

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円～1600万円

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年06月25日 16:56

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2385683】

《Key Responsibilities》

■District Strategy Execution

- ・ Develop and implement the District Plan aligned with regional strategies
- ・ Set clear monthly objectives and communicate them to the team
- ・ Identify issues analyze root causes and implement solutions

■KPI Performance Management

- ・ Achieve sales distribution quality and organizational KPIs
- ・ Monitor progress and adjust plans when necessary
- ・ Provide timely coaching and feedback

- Cross · functional Collaboration
 - Share market insights and contribute to improving Field Sales effectiveness
 - Category Responsibilities
 - Heat · Not · Burn: Drive sales performance through B2B and other initiatives
 - Traditional Cigarettes: Ensure strong distribution and brand presence
 - Resource Team Management
 - Manage District budget tools and personnel
 - Recruit onboard coach and evaluate team members
 - Support performance improvement and develop high · potential talent
 - Compliance Work Environment
 - Ensure compliance with policies and regulations
 - Maintain a safe and healthy work environment
-

スキル・資格

Fluency in English and Japanese

Minimum 5+ years of previous experience in Sales and entrepreneurial projects where their project management and internal consulting skills have been demonstrated

Minimum 5+ years of people management experience

会社説明

ご紹介時にご案内いたします