



【1121～1675万円】【東京】Field Medical Strategy Head

田辺ファーマ株式会社での募集です。 メディカルサイエンスリエゾンのご経験のある...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

田辺ファーマ株式会社

求人ID

1598070

業種

医薬品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1100万円～1600万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上【休日】完全週休二日制 祝日、年末年始、5月1日...

更新日

2026年06月25日 16:56

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2388236】

Field Medical Strategy Headとして治療領域横断でMSLチームのパフォーマンス管理・育成をリードしていただく、マネジメントポジションです。

- MSLコーチングにおけるAI Coaching Frameworkおよび策定CRM基盤を活用したデータドリブンなMSLマネジメントの推進
- 訪問数KPIから「HCP行動変容・エビデンス影響度」重視への評価体系の構築
- MA Strategy Headとの連携によるMSL活動とTA戦略の統合をリード
- Commercial・RD・ITとのクロスファンクショナル連携の推進をリード

●Medical Affairs Field活動をビジネスインパクト最大化に導く新モデルの構築をサポート

スキル・資格

【必須要件】

- ・学歴・専攻：医学・薬学・生命科学系学士以上
- ・経験業界（年数）・職種（年数）
- ・内容：
MSLとしての実務経験10年以上、うちシニアMSLまたはMSLリーダー経験3年以上
Veeva CRM等のMSL向けCRMシステムの実務活用経験
Commercial・R D・ITとのクロスファンクショナル連携プロジェクト推進経験
- ・語学・資格：ビジネスレベル英語（Alliance Partner対応・英語資料作成）
- ・その他：直接部下5名以上のチームマネジメント経験5年以上

【歓迎要件】

- ・学歴・専攻：大学院博士課程（PhD）取得が望ましい
 - ・経験業界（年数）・職種（年数）・内容：
MSLとして3TA以上の疾患領域経験が望ましい
BI tools（Tableau・PowerBI等）の基本操作、CRMデータを用いたパフォーマンス分析の実務経験
 - ・語学・資格：コーチング資格（ICF認定等）または相当の実践経験、薬剤師資格
-

会社説明

田辺製薬と三菱ウェルファーマとの合併により2007年に誕生。2020年に三菱ケミカルホールディングスの完全子会社となり、<病と向き合う全ての人に希望ある選択肢を>というミッションのもと、ヘルスケア事業を展開。2025年よりペインキャピタルの傘下で新しいスタートを切り田辺ファーマに商号を変更