

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

Director of Sales and Marketing for Lifestyle & Resort Hotel

DOSM for Lifestyle & Resort Hotel

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1598023

業種

ホテル

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年06月25日 13:58

応募必要条件

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

本ポジションは、2つのホテルにおける営業・マーケティングをクラスターで統括し、収益最大化とブランド価値向上をリードします。東京ベースで、戦略立案から実行、チームマネジメントまで一貫して担います。

企業情報

国内外に展開するグローバルホスピタリティグループです。デザイン性と地域性を融合した宿泊体験を提供し、観光客および法人需要の双方で高い評価を得ています。複数施設を横断したクラスター運営により、安定した集客基盤と成長機会を有しています。

職務内容

クラスター全体の営業・マーケティング戦略の策定および実行統括

売上（客室・F&B・宴会/MICE）の最大化に向けた収益管理とKPI設計

FIT、団体、MICEセグメント別の販売戦略の最適化

年間営業計画・予算の策定、フォーキャスト管理

主要顧客（旅行会社、DMC、法人、代理店、政府関連等）との関係構築・強化

市場分析に基づく商品開発・プロモーション企画の推進

デジタル/オフラインを統合したマーケティング施策の最適化

チームマネジメント（採用・育成・評価）および組織力強化

現場オペレーションとの連携による顧客体験と収益の最大化

国内外出張によるセールス活動、ファムトリップ/視察対応の統括

条件・待遇

複数ホテルを横断するクラスター戦略を担う、高い裁量と意思決定権

グローバルブランドのリソースを活用したキャリア成長機会

営業・マーケティング両軸で事業拡大に直接インパクトを与えられるポジション

国内外の多様な顧客・市場に関わるダイナミックな業務環境

エグゼクティブレベルでの戦略策定および経営層との連携機会

チームビルディング・組織開発を主導できるマネジメント経験

安定した基盤と成長性を兼ね備えたホスピタリティグループ

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Maria Hotta at +813 6832 8696.

スキル・資格

ホテルまたはラグジュアリーホスピタリティにおける営業・マーケティング経験（目安7年以上、マネジメント必須）

複数拠点/クラスターまたはそれに準ずる横断の戦略推進経験歓迎

収益最大化に向けた戦略立案・実行能力（予算/KPI管理の実務経験）

MICE・宴会領域、法人営業の知見歓迎

高いリーダーシップ、ステークホルダーマネジメント力

データドリブな意思決定力と市場洞察力

英語：ビジネスレベル（必須）

日本語：ネイティブまたはN1相当（必須）

会社説明

国内外に展開するグローバルホスピタリティグループです。デザイン性と地域性を融合した宿泊体験を提供し、観光客および法人需要の双方で高い評価を得ています。複数施設を横断したクラスター運営により、安定した集客基盤と成長機会を有しています。