

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

## シニアセールスポジション | 団体・宴会営業リーダー

## シニアセールスポジション | 団体・宴会営業リーダー

## 募集職種

## 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

## 求人ID

1598022

## 業種

ホテル

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区

## 給与

経験考慮の上、応相談

## 更新日

2026年06月25日 13:39

## 応募必要条件

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

流暢

## 最終学歴

短大卒：準学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

ラグジュアリーホテルにおける団体宿泊・宴会・ケータリング領域のセールスをリードし、収益最大化を担うシニアポジションです。

新規開拓から既存顧客の深耕、社内外連携による案件推進まで一貫して担当し、顧客ロイヤルティ向上に貢献します。

## 企業情報

首都圏の外資系ラグジュアリーホテルブランド。グローバルに展開し、日本国内でも高いブランド認知とサービス品質を誇る大手ホスピタリティ企業です。

## 職務内容

営業戦略・売上最大化

- 団体宿泊・宴会・ケータリング案件の新規開拓および既存顧客の深耕
- 大規模・高単価案件にフォーカスした営業活動の推進
- アップセル・クロスセル提案による収益最大化

- マーケット分析（競合・需要・トレンド）に基づく営業戦略の策定
- 価格交渉および契約締結のリード

#### 顧客関係構築

- 主要顧客との長期的な関係構築および維持
- 商談、サイトインスペクション、業界イベント等を通じた関係強化
- 顧客ニーズを的確に把握し、最適なソリューションを提案
- イベント実施前後を含めた高品質な顧客対応

#### 社内連携・案件管理

- 受注案件の適切かつ迅速な社内引き継ぎ
- 関連部門（イベント・オペレーション等）との連携によるプロジェクト推進
- 提案書・契約書作成および顧客コミュニケーション
- 営業プロセスおよびKPI管理

#### 条件・待遇

グローバルホテルブランドおよびラグジュアリーホテルでのキャリア構築

高単価案件を扱う営業経験の深化

国際的な環境でのキャリア開発機会

成果に応じた評価制度と成長機会

プロフェッショナルなチーム環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Maria Hotta at +813 6832 8696.

---

#### スキル・資格

##### 必須要件

- ホテル業界またはホスピタリティ業界での営業経験（目安：3年以上）
- 団体営業、宴会、イベント関連の実務経験
- 高いコミュニケーション力・交渉力
- 英語、日本語ビジネスレベル以上

---

#### 会社説明

首都圏の外資系ラグジュアリーホテルブランド。グローバルに展開し、日本国内でも高いブランド認知とサービス品質を誇る大手ホスピタリティ企業です。