



【**繁体字**】法人営業/フォークリフト・建設機械の提案販売/年収480万円～600万円/正社員@埼玉県

台湾中心に海外顧客対応や新規海外営業をお任せします！

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

損害車（ダメージカー）のリユース、リサイクル事業を行うグローバル企業

求人ID

1597978

部署名

海外営業部

業種

専門商社

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

埼玉県, さいたま市中央区

最寄駅

京浜東北線 (東京-大宮)、 さいたま新都心駅

給与

450万円～600万円

勤務時間

09:15～18:15 ※週5日オフィス出社となります。 休憩：1時間

休日・休暇

土曜日, 日曜日, 祝日, 夏季休暇, 年末年始休暇, 慶弔休暇, 有給休暇, 産休・育児休暇, アニバーサリー休暇 /年間休日128日

更新日

2026年06月24日 19:21

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項**■職務内容：****【日本で働くクルマのセカンドキャリアをつくる仕事】**

- ・フォークリフトや建設機材の販売営業をお任せいたします。
- ・フォークリフトや建機の知識は無くても問題ございません。入社後にOJTを通して営業方法や専門知識についてはお伝えしてく環境がございます。
- ・主に現地法人へ電話やメール、チャットツールなどを使用して商材の商談を進めていきます。
- ・海外への出張もあり、建設機材の販売営業をお任せいたします。出張前には、訪問先の情勢や開拓見込み法人の選定、事前戦略MTGを行って約7日～10日間、現地にて販売営業を行っていただきます。
- ・新規営業7：3既存顧客。
新規営業では、お客様との関係構築が必要であるため、あなたらしい関係構築力が事業拡大／実績のための鍵となります。
- ・熟意やチャレンジ精神の強い方を歓迎する社風。マニュアル通りでなく、変化や挑戦が好きな方がマッチする仕事です。
- ・将来的には海外オフィスのマネージャーなどお願ひする場合がございます。

■勤務時間：

- ・フレックスタイム制 ※フレキシブルタイム、コアタイム共に設定なし
- ・週5日勤務（月～金）
- ・9:15～18:15（1日の標準労働時間／8時間）
- ・休憩時間：60分
- ・残業：月平均10時間以内

■年収480万円～600万円**■月給 345,000円～380,000円（固定残業代含む）**

※上記には固定残業代20時間分/月105,000円を含みます

※上記を超過する場合は別途全額残業代を支給します。

◎スキル・能力等を考慮し、当社規定により決定します。

■賞与

年2回決算賞与支給機会あり ※業績に応じて支給

年間平均支給：月収2か月分（評価に応じて1.5～3か月分）

人事評価の結果に応じて個人支給額を決定。半期毎に設定した目標に対する達成率に応じて評価が決定します。

個人の頑張り還元する人事制度を整えています。

■昇給

年1回（4月）

■モデル年収

年収580万円（主任／入社2年～3年）

年収690万円（係長／入社3年～4年）

年収820万円（課長／入社4年～6年）

年収990万円（支店長／入社6年～8年）

年収1150万円（部長／入社8年～10年）

※諸手当は含まず

【待遇】

- ・営業ツール貸与（スマホ・タブレットPCなど）
- ・海外出張費 全額会社負担

■選考の流れ：

書類選考 → 1次面接 + 筆記試験 → 最終面接 → 内定

※面接は基本的にオフィスで実施いたします。

スキル・資格**■必須スキル・資格**

- ・顧客折衝経験がある方
- ・基本的なPCスキルのある方

■尚可スキル・資格

- ・第一種運転免許普通自動車（AT限定可）
- ・チームで行動が出来る方
- ・マーケティング経験がある方
- ・建設業界や建設商材の経験がある方
- ・フォークリフトへの知識がある方

