

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

製薬×デジタル営業チームマネージャー（東京）

製薬×デジタル営業チームマネージャー（東京）

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1597927

業種

医薬品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1100万円～1500万円

更新日

2026年06月24日 13:57

応募必要条件

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

本ポジションは、製薬・医療機器クライアント向けにバーチャルMR/インサイドセールスチームを統括し、医療従事者（HCP）へのデジタルエンゲージメントを推進します。KPI管理、チーム育成、クライアント対応を通じて、プロジェクト全体の成果最大化を担います。

企業情報

クライアントは、製薬・医療機器業界向けに商業支援サービスを提供するグローバル企業です。複数市場で事業を展開し、デジタルを活用した営業・エンゲージメントソリューションに強みがあります。

職務内容

- バーチャル営業プロジェクトの統括および運営管理
- クライアント戦略に基づくプログラム設計・実行
- 電話・メール・Web会議等のチャネル最適化
- KPIの設定・分析・レポートニング
- 月次・四半期レビュー（QBR）の実施
- チームの採用・育成・コーチング
- オンボーディングおよびトレーニング管理

- クライアント窓口としての関係構築・課題対応
- コンプライアンス遵守の徹底
- CRMおよび業務オペレーション管理

条件・待遇

- 日本市場でのデジタル営業戦略をリードする機会
- グローバルクライアントとの協働経験
- 成果重視で成長志向の職場環境
- 東京でのハイブリッド勤務

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Dr. Philipp Berndt on +813 6832 8945.

スキル・資格

- 製薬または医療機器業界での実務経験10年以上
- バーチャルMRまたはインサイドセールスのマネジメント経験
- KPI設計・分析・レポートの実務経験
- CRMツール（Veeva、Salesforce等）の使用経験
- HCPエンゲージメントおよびデジタルチャネル理解
- リーダーシップおよび対人コミュニケーション能力
- 英語力（ビジネスレベル歓迎）

会社説明

クライアントは、製薬・医療機器業界向けに商業支援サービスを提供するグローバル企業です。複数市場で事業を展開し、デジタルを活用した営業・エンゲージメントソリューションに強みがあります。