

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

リテール向けデジタルソリューション営業/パートナー主導

リテール向けデジタルソリューション営業/パートナー主導

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1597914

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円 ~ 1300万円

更新日

2026年06月24日 13:27

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

本ポジションは、リテール業界向けのデジタルソリューションをパートナー経由で拡販する営業職です。チャンネル戦略をリードし、日本市場でのビジネス成長に直接貢献いただきます。

企業情報

リテール向けデジタルソリューションを展開する外資系テクノロジー企業。日本市場での拡大フェーズにあり、パートナーセールス体制の強化を進めています。

職務内容

- ・ パートナー企業（Sler）との戦略的關係構築
- ・ リテール顧客向けデジタルソリューションの販売推進
- ・ チャンネル戦略の立案・実行および売上拡大
- ・ パートナー向け営業支援・トレーニングの実施
- ・ 案件パイプライン管理および売上予測
- ・ 社内外ステークホルダーと連携した案件推進
- ・ 市場トレンド・競合分析に基づく戦略提案

条件・待遇

- 想定年収：最大1300万円
- グローバル環境でのキャリア成長機会
- 裁量の大きい営業ポジション
- リテール×デジタル領域での専門性構築

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sultan Anvarov on +81 3 6832 8966.

スキル・資格

- パートナーセールス（チャネル営業）の経験
 - リテール業界向け営業、またはデジタルソリューション関連の経験
 - 高い関係構築力とコミュニケーション能力
 - 自走力があり、主体的にビジネスを推進できる方
 - 日本語ネイティブレベル（英語力あれば尚可）
-

会社説明

リテール向けデジタルソリューションを展開する外資系テクノロジー企業。日本市場での拡大フェーズにあり、パートナーセールス体制の強化を進めています。