



Understanding People

Director, Client Relations / 不動産資金調達ディレクター

Leading real estate investor

募集職種

人材紹介会社
スペシャライズドグループ株式会社求人ID
1597903業種
不動産ファンド雇用形態
正社員勤務地
東京都 23区給与
経験考慮の上、応相談更新日
2026年06月24日 11:20

応募必要条件

職務経験
10年以上キャリアレベル
エグゼクティブ・経営幹部レベル英語レベル
ビジネス会話レベル日本語レベル
ビジネス会話レベル最終学歴
大学卒：学士号現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

Director, Real Estate/Fundraising | Client Relations 不動産/資金調達ディレクター クライアントリレーションズ

当社のクライアントは、日本市場における事業成長を促進するため、不動産および資金調達の分野での部長を募集しています。このポジションでは、収益創出やリソース配分に大きく貢献し、グローバルチームと連携して日本の投資家向けに革新的なソリューションを設計する重要な役割を担います。勤務地は東京の中心部で、フルタイムの雇用形態です。主に顧客関係管理に焦点を当てています。

Our client, a leader in real estate investments, is seeking a Director for Real Estate/Fundraising and Client Relations to provide strategic leadership and drive business growth in Japan. This role offers the opportunity to influence revenue generation and resource allocation while collaborating with global teams to design innovative solutions for local investors. The position is based in Central Tokyo and offers full-time employment with a focus on managing client relations.

主な業務内容：

- 機関投資家との関係構築と管理
 - 資本形成イニシアチブの推進
 - 市場参入戦略のアドバイス提供
 - 市場洞察の提供と信頼できるアドバイザーとしての役割
 - グローバルチームとの連携強化
 - ポートフォリオの監督と投資パフォーマンスのモニタリング
 - 部門横断的なコラボレーションのリード
-
- Lead client engagement with institutional investors and gatekeepers
 - Originate and drive capital formation initiatives
 - Provide strategic input on product positioning and market entry
 - Act as a trusted advisor delivering market insights and solutions
 - Enhance collaboration across global teams for consistent messaging
 - Oversee portfolio positioning and monitor investment performance
 - Lead cross-functional collaboration for innovative solutions

応募資格：

- 日本語ネイティブレベル、ビジネス英語力
 - 不動産投資や広範なプライベートマーケットの専門知識
 - 機関投資家との関係管理経験
 - シニアレベルでの業務遂行能力
 - 高いプレゼンテーション能力
 - 財務知識と分析力
 - 学士号以上
 - 資金調達や資本形成の経験
 - 投資、ストラクチャリング、法務チームと協働経験
 - CMA、CFA、ARES、宅建資格があれば尚可
-
- Native-level Japanese and strong business-level English (verbal and written)
 - Deep expertise in real estate investments and/or broader private markets
 - Strong track record of managing relationships with institutional investors
 - Proven ability to operate at senior levels, influencing stakeholders
 - Advanced ability to deliver high-impact presentations
 - Strong analytical and financial acumen
 - Bachelor's degree or above
 - Experience with fundraising and capital formation initiatives
 - Experience with cross-functional collaboration in investment, structuring, and legal teams
 - CMA, CFA, ARES, and Takken certifications are preferred but not mandatory

会社説明