



海外営業職 ※日本の中古車を海外市場へ販売/英語力活かせる/ニッチな市場がターゲット/海外出張あり

競合プレイヤーが少ない市場で事業展開 日本品質の中古車を世界へ届ける急成長企業

## 募集職種

### 採用企業名

株式会社ユニ・コア

### 求人ID

1597873

### 業種

その他（商社）

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

兵庫県, 芦屋市

### 最寄駅

本線、 芦屋駅

### 給与

500万円～800万円

### 勤務時間

フレックスタイム制（7.5時間勤務・コアタイムなし）

### 休日・休暇

完全週休二日制（月曜・日曜）

### 更新日

2026年09月01日 00:00

## 応募必要条件

### 職務経験

1年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

高等学校卒

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### 《募集要項・本ポジションの魅力》

- 海外ディーラー向けに日本の中古車を仕入・販売し、輸出営業を担うポジション
- 世界各国の市場調査や商談を通じて、グローバルな営業経験を積める
- 億単位の仕入れや大規模取引に携わり、自身の成果が事業成長に直結するやりがい

- ・急成長企業で社長直下の教育を受けながら成長できる環境

**【業務内容】**

オークションやディーラーから仕入れた日本の中古車を、イギリス、マレーシア、カンボジア、フィジー、タイの市場に向けて販売を行っていただきます。

毎月億単位で仕入れを行っております。

※1ヶ月に1～2度、現地のディーラーに赴き市場調査や販売活動を行っていただきます。

ゆくゆくは裁量権を持ち、大きな額の取引に携わる事ができます。取引が成功した時にやりがいを感じていただけるポジションです。社長が上司になり、教育を行ってまいります。

（変更の範囲：当社業務全般）

**■配属先情報：**

全社で社員数7名。

事務関連は3名の方にお任せしております。また営業活動を行っている社員は3名です。

**■当社について：**

現在、世界8カ国に対し、日本から中古車を輸出している当社は、創業より4期目にして売上は約15億円を達成、昨対比売上比率500%の急成長企業です。中古車輸出業界の流れである値段的安さを決して追及することなく、未永いビジネスパートナーとして、現地ディーラーのお客様のことまで考えた提案型のビジネススタイルをモットーとしております。

**【雇用形態】**

正社員

※試用期間あり、3ヶ月（試用期間中の勤務条件：変更無）

**【給与】**

想定年収：500万円～800万円（月給制）

月給：¥350,000～（基本給¥350,000を含む/月）

■残業手当：残業時間に応じて別途支給

**【就業時間】**

フレックスタイム制（7.5時間勤務・コアタイムなし）

■所定労働時間：08時間00分（休憩60分）

■残業：あり（30時間のみなし残業）

**【勤務地】**

芦屋営業所：兵庫県芦屋市川西町2-9-1

■アクセス：

- ・阪神電鉄阪神電鉄本線芦屋駅 徒歩5分
- ・阪急電鉄阪急神戸芦屋川駅 徒歩10分
- ・JR東海道本線芦屋駅 徒歩13分

■喫煙環境：屋内全面禁煙

**【休日休暇】**

- ・年間休日120日
- ・完全週休二日制（月曜・日曜）
- ・夏季7日
- ・年末年始7日
- ・有給休暇（入社半年経過時点10日）

**【待遇・福利厚生】**

- ・社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- ・通勤手当（会社規定に基づき支給）
- ・抛出台金、退職金制度の導入を予定しております。
- ・家賃補助制度あり（支給条件あり）

---

## スキル・資格

**【必須要件】**

- ・英語での日常英会話以上必須（電話やメールで日常的に営業活動を行ないます）
- ・営業のご経験（業界不問）
- ・第一種運転免許普通自動車

**【選考について】**

- ・採用人数：1名
- ・筆記試験：あり
- ・面接回数：2回

---

## 会社説明