



アカウントマネージャー（スペシャルティ・アディティブ事業）

募集職種

採用企業名

モメンティブ・パフォーマンス・マテリアルズ・ジャパン合同会社

求人ID

1597695

業種

化学・素材

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

500万円 ~ 800万円

ボーナス

給与：ボーナス込み

勤務時間

会社の規定に準ずる

休日・休暇

会社の規定に準ずる

更新日

2026年07月01日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

◀募集要項・本ポジションの魅力▶

- 機能性添加剤の営業として国内市場を担当し、代理店連携で事業成長を推進

- ・ 既存顧客管理と新規開拓を通じ、スペシャルティ・アディティブ事業拡大に貢献
- ・ 社内外の関係部門と連携し、データ分析や市場理解を活かした営業活動を実施
- ・ ERP管理や市場調査を通じて、営業戦略立案と問題解決スキルを高められる

【業務内容】

スペシャルティ・アディティブ事業の中でシランカップリング剤、シリコン系工業プロセス用離型剤、消泡剤、農業用展着剤などの機能性添加剤を中心に、国内の営業活動全般をカバーし、日本市場のビジネスの成長を実現いただきます。

- ・ 日本全体の営業戦略との整合性を確保しながら、SA（スペシャルティアディティブ（機能性添加剤））ビジネスを継続的に成長させるため、年間営業計画の達成に向けて取り組む。
- ・ 代理店と密接に連携し、既存顧客との関係とそのビジネスを維持する。
- ・ SAの事業目標を達成するために、社内の各部署（カスタマーサービス、製造、開発、ファイナンス、プロダクト・スチュワードシップ、サプライチェーンなど）と協力する。
- ・ 会社の製品とサービスに関する最新の知識を維持する。
- ・ 需要予測、既存および新規顧客とプロジェクト、価格設定、その他営業運営に関連するデータについて、会社の様々なERPシステム（日常的なITシステム）を通して管理する。
- ・ 顧客関連マーケットの消費者の行動を知るためのデータ収集と分析を行う。
- ・ 苦情を解決し、プロセスを改善することでさらなる問題を防ぐ。
- ・ 市場調査や顧客との交流を通じて業界のトレンドを把握する。

■提供するサービス：

モメンティブでは、社員の福利厚生を重視し、競争力のある総合的な報酬と能力開発プログラムを提供しています。私たちの包括的な文化は、強い帰属意識を育み、あなたの潜在能力を最大限に発揮できるよう、多様なキャリアの機会を提供します。革新的な問題解決とコラボレーションを通じて、私たちは共に意義ある影響を与える持続可能なソリューションの創造に努めています。モメンティブのチームで明るい未来を切り開きましょう。#BePartoftheSolution

【雇用形態】

フルタイム

【給与】

経験考慮の上、応相談

【就業時間】

会社の規定に準ずる

【勤務地】

東京

【休日休暇】

会社の規定に準ずる

【待遇・福利厚生】

会社の規定に準ずる

スキル・資格**【必須要件】**

- ・ 2～3年以上の営業関連経験がある方
- ・ ネイティブレベルの日本語力
- ・ データを収集、追跡、分析する能力
- ・ 商品、ビジネス、市場に対する高い学習意欲
- ・ 問題解決を経験された方
- ・ 社内外との信頼関係を築き、協働する能力

【歓迎要件】

- ・ 化学または関連分野の学士号取得者
- ・ 農業用展着剤、工業プロセス用離型剤、消泡剤等の化学材料の営業使用経験
- ・ 複数のERPシステムの使用経験
- ・ 英語の使用経験

会社説明