



Understanding People

Assistant Director of Sales / 営業副部長

Global luxury hotel group

募集職種

人材紹介会社

スペシャライズドグループ株式会社

求人ID

1597304

業種

ホテル

雇用形態

正社員

勤務地

京都府

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年06月16日 18:11

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Assistant Director of Sales アシスタントセールスディレクター |

Our client, a globally recognized luxury hotel group, is seeking an Assistant Director of Sales for their ultra-luxury resort in Kyoto. This is a rare opportunity for an ambitious Sales Manager or Senior Sales Manager to step up and own a significant portion of the international revenue strategy at one of Kyoto's most distinctive properties. Enjoy dual benefit eligibility across two hospitality groups and work in a boutique setting with a year-round heated outdoor pool fed by onsen water.

私たちのクライアントである世界的に有名なラグジュアリーホテルグループでは、京都の超高級リゾートにてアシスタントセールスディレクターを募集しています。このポジションは、意欲的なセールスマネージャーやシニアセールスマネージャーにとって、京都で最も個性的なプロパティの一つで国際的な収益戦略をリードする希少なチャンスです。2つのホスピタリティグループにわたる福利厚生を享受し、通年利用可能な温泉水が供給される屋外プールを備えたブティック環境で働くことができます。

Key Responsibilities

- Build and manage international MICE and luxury leisure accounts
- Develop relationships with global consortia and travel advisors
- Execute outbound sales activities like roadshows and trade events
- Collaborate with global sales networks to convert accounts

- 国際的なMICEおよびラグジュアリー余暇アカウントの構築と管理
- グローバルコンソーシアムおよびトラベルアドバイザーとの関係構築
- ロードショーやトレードイベントなどのアウトバウンドセールス活動の実施
- 国際営業ネットワークと連携してアカウントを獲得

Qualifications:

- Bilingual Japanese and English: business level in both, written and spoken
 - Strong international sales track record
 - Experience managing relationships with consortia, travel advisors, or inbound tour operators
 - Current Sales Manager or Senior Sales Manager at a luxury hotel
 - Candidates with Chinese language capability are strongly encouraged to apply
 - Experience with MICE and luxury leisure segments
 - Familiarity with global sales networks and trade events
-
- 日本語・英語のビジネスレベルのバイリンガルスキル（読み書き会話）
 - 国際的なセールスでの実績
 - コンソーシアム、トラベルアドバイザー、またはインバウンドツアーオペレーターとの関係管理経験
 - ラグジュアリーホテルでのセールスマネージャーまたはシニアセールスマネージャーの経験
 - 中国語能力をお持ちの方は特に歓迎
 - MICEおよびラグジュアリー余暇セグメントでの経験
 - 国際営業ネットワークおよびトレードイベントに精通していること

会社説明