



Understanding People

Senior Sales Manager / シニア営業マネージャー

Luxury hotel sales leadership

募集職種

人材紹介会社

スペシャライズドグループ株式会社

求人ID

1597108

業種

ホテル

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年06月15日 18:04

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Senior Sales Manager, Luxury Hotel | Osaka シニアセールスマネージャー・ラグジュアリーホテル・大阪

Our client, a luxury hotel in Osaka, is seeking a Senior Sales Manager to lead international corporate sales efforts. This role offers the unique opportunity to build and own the international corporate book from the ground up, focusing on foreign-capital companies.

大阪のラグジュアリーホテルにて、国際的な法人営業のリーダーとして活躍いただけるシニアセールスマネージャーを募集しています。このポジションでは、外資系企業をターゲットに、国際法人顧客のポートフォリオをゼロから構築し、管理するというユニークな機会が提供されます。

Key Responsibilities:

- - Identify and acquire new international corporate accounts
- - Manage full sales cycle: prospecting, proposals, negotiation, contracts
- - Cross-sell banquet and event space with accommodation
- - Attend international trade shows and roadshows
- - Negotiate rates and manage account renewals

- 新規国際法人顧客の開拓と獲得
- 営業プロセス全体の管理：見込み顧客の発掘、提案、交渉、契約
- 宿泊と合わせて宴会・イベントスペースのクロスセル
- 国際的なトレードショーやロードショーへの参加
- 料金交渉や契約更新の管理

Qualifications:

- - 5+ years B2B business travel sales experience
- - Business-level English for negotiation and presentations (non-negotiable)
- - Business-level Japanese
- - Experience in international hotel chain, TMC, GDS, or travel management
- - Experience managing contract terms, cancellation conditions, payment structures
- - Experience with CRM software preferred.
- - Ability to attend international trade shows and roadshows

- 5年以上のB2B法人営業経験（ビジネストラベル分野）
- 交渉やプレゼンテーションが可能なビジネスレベルの英語力（必須）
- ビジネスレベルの日本語力
- 国際ホテルチェーン、TMC、GDS、またはトラベルマネジメントでの経験
- 契約条件、キャンセルポリシー、支払い構造の管理経験
- CRMソフトウェアの使用経験があれば尚可
- 国際的なトレードショーやロードショーへの参加能力

会社説明