



## 【新横浜/福岡】プロダクトマネジメント（コネクタシリーズ）

IPEX株式会社での募集です。プロダクトマネージャー・ブランドマネージャー...

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

IPEX株式会社

#### 求人ID

1596810

#### 業種

機械

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

福岡県

#### 給与

500万円～800万円

#### 勤務時間

08:30～17:30

#### 休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上【休日】完全週休二日制 土日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

#### 更新日

2026年06月11日 15:48

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### 【求人No NJB2326070】

IPEXのコネクタシリーズにおいて、自社コネクタ製品のエキスパートとして、グローバルな視点での市場分析・戦略立案・製品企画、製品シリーズのマネジメントをお任せします。  
自社製品の特長を理解し、メインマーケットである、コンシューマー・車載領域に対し市場動向やアプリケーションに合わせたマーケティング活動、新製品のマネジメント等を行って頂きます。

#### ■具体的な業務内容

- ・担当製品のエキスパートとして、グローバルな責任を受け持つ。
- ・グローバル&各ローカルリージョンにおける需要・シェア・展望を理解する。

- ・グローバル&各ローカルリージョンにおける主要な競合を把握し、自社の製品ラインナップの強みと弱みを理解し、売れる仕組みを作る。
  - ・担当製品のSWOT分析を定期的に行い、技術・製造・マーケティングコミュニケーション・営業と共に、担当製品の売上・利益を最大化させる計画を立てる。
- 営業のフォーキャスト情報収集・製造のキャパシティ計画・コストダウン活動・新製品開発・既存製品拡販・テクニカルなセールスサポートツールの開発を実施し、売れる仕組みを作る。
- マーケティングコミュニケーション活動・ターゲット顧客・マーケットプラン及び拡販サンプル準備を行い、売れる仕組みを作る。
- ・担当製品エリアにおいて、将来の拡販戦略およびその実現のための新製品ロードマップを計画し、売れる仕組みを作る。
  - ・自らの製品ロードマップ・マーケットの動向・客先からの直接要求を理解し、個別の新製品開発を企画立案する。採算分析を行い最適な投資・販売計画を実行する。開発開始から製品リリースまでのプロジェクト進行をマネジメントする。
  - ・担当製品に纏わる有益な情報を、社内に常に共有する。競合の動向・新たな採用状況・新たな製品搭載アプリケーション・製品仕様の拡張・新たなテストレポート・新製品情報などより使い易く、分かり易い製品プレゼン資料の追及、作成、メンテナンスを行い、売れる仕組みを作る。
  - ・担当製品の製品データベースを、顧客に触れる全てのマテリアル/Web情報において、常に最新の状態に保ち、売れる仕組みを作る。
  - ・全ての新製品において、適正なタイミングでNPIプランを設定し、その製品の特長・優位性・ベネフィットを明確にし、営業・FAEへのトレーニング、全てのプロモーションマテリアルの準備、マーケティングコミュニケーションプランとの連動を遅滞なくグローバルに行う。NPIのタイミングで、主要顧客への訪問を営業と共に計画する

---

## スキル・資格

### ■MUST条件

- ・BtB業界経験者
  - ・分析力、戦略的思考力、プロジェクト推進力に優れること
  - ・グローバルな環境での部門横断的なチームリード経験
  - ・日本語、英語がビジネスレベル以上であること
- ※目安TOEIC750点以上、読み書き重視、会話は日常会話レベル以上
- ・MS Officeやプレゼンツールの操作スキル

### ■WANT条件

- ・コネクタまたは電子部品業界で製品マネージメントの経験がある方

---

## 会社説明

- ・コネクタ事業・製造受託事業（自動車部品及びエレクトロニクス機構部品）・金型・設備事業・MEMSファウンドリ事業・エネルギーソリューション事業