



・外資商用車メーカー・Wise Systemsソリューションエンジニア

三菱ふそうトラック・バス株式会社での募集です。プリセールス・ポストセールスの...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

三菱ふそうトラック・バス株式会社

求人ID

1596793

業種

自動車・自動車部品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

500万円 ~ 850万円

勤務時間

08:00 ~ 17:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 1月~6月入社の場合は1...

更新日

2026年06月25日 11:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2365664】

■部署の紹介 / Department Introduction

日本国内のトラック販売、並びにカスタマーサービスを担う本部になります。

カスタマーサービスセールス部は、カスタマーサービス統括部内に3つある部署の一つであり、部品、サービスの売上管理、施策実施の他、お客様をサポートできるデジタル製品も扱う部署になります。

その中で、今回のポジションは、配送計画システムであるワイズ・システムズのセールスソリューションエンジニアとして、お客様のサポートをするため、お客様とコミュニケーションをとり、開発会社であるワイズ・システムズと連携して問題解決、ソリューション提案をして頂きます。

▼ワイズ・システムズとは

<https://www.mitsubishi-fuso.com/ja/product/wise-systems/>

■仕事内容 / Job Description

ワイズ・システムズに関する以下項目

- ・お客様から上がったシステム上の問題点の解決
- ・問題解決に向けたお客様、米国のワイズ・システムズ社とのコミュニケーション
- ・問題発生時や新機能の検証
- ・シミュレーション
- ・システム連携サポート
- ・お客様が要望されるカスタマイズの要件定義 等

このポジションは、Wise Systemsの「セールスソリューションエンジニア」として、Wise Systemsの導?やソリューション提案を実施していただきます。

・Wise Systemsは物流企業の配?計画から配送時の動態管理、レポート分析までを、機械学習を?いてサポートするシステムとなります。機械学習を?い

てより効率的な配?を実現するとともに、?動でレポートを作成しドライバーの?数削減に貢献します。

・顧客や開発パートナーとの直接のコミュニケーションを通じて、IT環境やWise Systemsを導?するための要件を分析し、お客様のニーズと既存システム環境の要件を満たす、ユースケースの提案設計をお任せします。

■配属部署について

・配属先の組織にはマネージャー以下5名（マネージャー、営業2名、セールスエンジニア2名）が在籍します。営業とセールスエンジニアの二人?組で営業活動を進めます

※この組織は日本人で構成されていますが、米国側と週1回のMTGがあり、日常的に英語を使?する環境です。

スキル・資格

- ・システム連携、要件定義、データ分析の経験・知識
 - ・コミュニケーション能力、問題解決能力
 - ・Pythonが読める
 - ・コーディング、プログラミングの経験
- 2年以上の経験、業界・製品は問いません。

会社説明

- トラック・バスの開発、製造、販売、輸出入