



渉外担当（社外関係者との交渉・関係構築）

渉外（ロビイング）のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1596685

業種

自動車・自動車部品

雇用形態

正社員

勤務地

静岡県

給与

550万円～900万円

勤務時間

08:30～17:15

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年06月11日 15:47

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2384537】

【業務内容】

- ◇ 外渉外活動の企画立案および実行
- 経営上重要な社外関係先との関係構築・連携強化施策の立案
- 関係先（企業・業界団体・行政・海外ステークホルダー等）との交渉 / 折衝
- ◇ 情報収集・整理と経営層へのインプット
- 関係先から得られる情報の整理・分析、必要事項の社内共有
- ◇ VIP来訪者の受入れ対応・環境整備
- 来訪時の調整、日程 / 持参物の確認、当日のアテンド調整
- ◇ 社内関係部署との連携・調整

■経営企画、企業PR、社会貢献等関連部署と協働し施策を推進

◇プロジェクト推進

■社内に知見が少ない領域での渉外企画の立案と実行支援

【仕事の魅力】

- 企画立案から現場での実行まで一貫して携われるため、専門性と実行力を同時に磨ける
- 経営層に直結する情報や案件に関わる機会が多く、事業・経営に影響を与える業務が担当可能
- グループ電池事業など成長領域のコア業務に関与できるため、業界知見の獲得と市場価値向上につながる
- チームで議論しながら進める風土のため、サポート体制があり安心して業務に集中できる

【キャリアプラン】

入社後3年目以降（想定）

- 渉外・広報・社会貢献の関連グループ間でのジョブローテーションや連携による知見拡大
- 経営企画部門や事業本部との協働・異動による戦略立案スキルの強化
- スペシャリスト（渉外戦略/対外交渉）またはマネジメント（グループリーダー）いずれのキャリアも可能

スキル・資格

【必須要件】

- 社会人経験および高いコミュニケーション力
- 基本的なPCスキル（資料作成・データ整理）
- ビジネス会話レベルの英語力（目安：TOEIC800点相当）
※海外来客対応を想定
- 学歴：大卒以上（専攻不問）

【歓迎要件】

- 渉外活動、広報・対外折衝、経営企画に関する実務経験
- VIP対応や大企業・行政との交渉経験
- AIを活用したデータ処理・分析スキル
- 電池事業や関連技術分野に関する知見

【求める人材イメージ】

- 課題認識力が高く、企画立案から実務遂行まで主体的に取り組める方
- チームでの協働を重視し、関係部署の支援・調整を厭わない協力姿勢を持つ方
- 多様なステークホルダーと円滑に関係構築できる柔軟性と交渉力がある方
- 海外来客対応や英語での業務に抵抗がない方

会社説明

ご紹介時にご案内いたします