

【M03】国内における自動車用補給部品・用品の営業活動及び拡販施策の策定

株式会社アイシンでの募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
株式会社アイシン

求人ID
1596534

業種
自動車・自動車部品

雇用形態
正社員

勤務地
愛知県

給与
600万円 ~ 1100万円

勤務時間
08:30 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 年次有給休暇※入社3ヵ月後にMin8日支…

更新日
2026年11月13日 07:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2385893】
【組織のミッション】
会社経営の柱となる成長に向けた、国内の自動車補修部品の流通における売上利益の拡大を目指し、顧客ニーズの深堀や新たな流通網の策定を進める

【業務のやりがい】
現状にとらわれず、10年後の業界の在りたい姿を想像し、今までにない新しい取り組みに向けた施策をメンバー一丸となって創り上げていく

【職務内容】
勤務地は愛知県または関東方面となります。担当エリアでの営業活動
※具体的な業務内容
顧客訪問による商品開発における商品ニーズ、トレンドの調査、それらの社内関係者へのフィードバックを行う。また、営業として新商材の見積作成、従来品の価格改定などの営業業務

スキル・資格

【必須要件】
・自動車アフターマーケット業界での営業経験5年以上
（代理店・部品商などアフターマーケット流通チャネルを通じた営業経験）
・顧客ニーズ把握～提案、見積作成、価格対応まで一連の営業プロセスを自走できる実行力

【歓迎要件】
・ECサイトやデジタルチャネルを活用した販売・マーケティング経験
・新商材の拡販施策立案・実行や事業計画策定の経験
・競合分析や市場調査を基にした営業戦略・販路開拓の経験

【求める人物像】
・顧客課題を起点に、新しい販路やビジネスモデルを主体的に企画・推進できる方
・関係部署を巻き込みながら、売上拡大に向けて粘り強く行動できる方
・変化の大きい市場環境の中で、柔軟な発想で新たな施策を創り出せる方

【語学】
TOEIC500点以上を歓迎
（TOEICスコアに限定せず、同等の語学力があれば歓迎します）
●業務での英語使用
メール / ほとんどない
資料・文書読解 / ほとんどない
電話会議・商談 / 時々ある
駐在 / 基本的にない

会社説明

自動車部品（パワートレイン、走行安全、車体、情報電子）、エネルギー関連製品などの製造・販売