



## 【ビジネス開発マネージャー\_半導体】～世界最大のコンプレッサーバルブメーカー～

ホルビガー日本株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎...

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

ホルビガー日本株式会社

#### 求人ID

1596423

#### 業種

機械

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

千葉県

#### 給与

700万円～1000万円

#### 勤務時間

07:00～19:00

#### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 土日 祝日 夏季休...

#### 更新日

2026年06月11日 15:44

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

流暢

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2375242】

【Mission】

HOERBIGERグループの新規事業として、日本の半導体市場向けにPiezo技術を用いた次世代Flow Controlソリューション事業を立ち上げます。

本ポジションは単なる営業ではなく、日本市場における事業開発リーダーとして顧客開拓から事業拡大までを担うポジションです。

主に半導体装置メーカーとのパートナーシップ構築を通じて、日本市場での新しいビジネスを創出していただきます。

#### 【Position Overview】

本ポジションは、HOERBIGER Compression SBUのFlow Control製品（Piezoバルブ等）の日本市場開拓をリードする役割です。

日本の半導体装置メーカーや関連企業との関係構築を通じて、新規市場の創出と事業成長を推進していただきます。営業活動に加え、顧客ニーズの発掘、市場戦略の立案、グローバルチームとの連携、技術提案など、事業開発に近い役割を担います。

#### 【具体的には】

- HOERBIGER Compression SBUの流量制御製品（Piezoバルブ等）の日本市場開拓をリードする
  - ・日本の半導体市場における新規顧客開拓（長期パートナーシップ構築）
  - ・日本の半導体装置メーカーおよび搬送装置メーカーとの技術・ビジネス関係構築（技術ディスカッション、製品提案および価格交渉）
  - ・新規ビジネス機会の創出
- 日本の半導体装置メーカーや関連企業との関係構築を通じて、新規市場の創出と事業成長を推進する
  - ・日本市場の分析
  - ・市場戦略の立案
  - ・半導体装置メーカーとの関係構築
  - ・新規アプリケーション開発の推進
- 営業活動に加え、顧客ニーズの発掘、市場戦略の立案、グローバルチームとの連携、技術提案など、事業開発を担う
  - ・欧州本社およびグローバルチームとの連携
  - ・顧客課題の技術フィードバック
  - ・プロジェクト推進

---

## スキル・資格

#### 【必須条件】

- ・技術営業経験（B to B）がある方
- ・半導体装置ビジネスの知見がある方
- ・センサー/バルブ/制御機器の知見がある方
- ・英語でのビジネスコミュニケーションが可能な方
- ・交渉力・プレゼンテーション能力（技術内容を理解し顧客へ提案できる能力）

#### 【歓迎条件】

- ・半導体業界または関連装置メーカー経験
- ・新規ビジネス開発経験

---

## 会社説明

◇コンプレッサーバルブ：レシプロコンプレッサー（往復動圧縮機）の最重要部品である「弁」です。圧力損失の低減、逆流防止など、仕様に応じたバルブタイプを開発することにより様々なニーズに対応しています。◇無段階容量調整装置：従来は段階制御しか出来なかったコンプレッサーを当社独自の無段階容量調整装置により必要なガス量だけを圧縮することが可能となりました。◇船用エンジン用安全弁：オイルミストや未燃焼ガスによる爆発時の機器（クランクケース、マニホールド、排気煙道）を保護する役割を果たす重要部品は、多くの船用エンジンメーカーに採用されています。