



セールスマネージャー候補 / 高付加価値繊維加工 / 薬剤メーカー / 英語力活かせる

タナテックスケミカルズジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経...

#### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

タナテックスケミカルズジャパン株式会社

#### 求人ID

1596382

#### 業種

化学・素材

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

大阪府

#### 給与

700万円 ~ 1200万円

#### 勤務時間

09:00 ~ 17:30

#### 休日・休暇

【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 初年度は6ヶ月を待たずに年次換算で10日付与します。例えば、7月入社なら5日です。...

#### 更新日

2026年06月25日 17:00

#### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

#### 【求人No NJB2386028】

繊維加工等の化学品営業としてご入社いただき、将来的にはマネジメントをお任せします。担当企業2~4社の営業活動および営業チームのマネジメントが当面のミッションです。

#### 【具体的には】

日本市場に対する国内営業における目標/予算に基づいて、売上達成、販売推進のマネジメントとしてご対応頂きます。

- ・ 繊維加工業界に向けた販売代理店との連携
- ・ 既存事業のフォロー、深耕営業
- ・ 市場、顧客ニーズヒアリングによる新製品拡販
- ・ 社内の他部署との連携強化（開発、業務等）
- ・ 競合他社に対するフォースプロジェクトの具体化、推進

マネジメントとして

メンバーの行動意義を明確化し行動推進、能力向上、公正な評価とフィードバック

指標：部下の職務能力とパフォーマンスの向上

■配属先：

- ・ 営業2名、40代、50代

---

## スキル・資格

■必須条件：

- ・ 繊維加工業界での営業経験または技術職経験者
- ・ 英語力（ビジネスレベル）

■歓迎条件：

- ・ マネジメント経験（査定等）

※技術志向の会社です。新製品開発が頻繁に行われる強みがあります。

---

## 会社説明

繊維加工用化学品の輸入（一部国内生産）・販売