

セールスマネージャー候補 / 高付加価値繊維加工 / 薬剤メーカー / 英語力活かせる

タナテックスケミカルズジャパン株式会社での募集です。 法人営業（その他）のご経...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
タナテックスケミカルズジャパン株式会社

求人ID
1596382

業種
化学・素材

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
大阪府

給与
700万円 ~ 1200万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 初年度は6ヶ月を待たずに年次換算で10日付与します。 例えば、7月入社なら5日です。...

更新日
2026年11月13日 18:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2386028】
繊維加工等の化学品営業としてご入社いただき、将来的にはマネジメントをお任せします。
担当企業2 ~ 4社の営業活動および営業チームのマネジメントが当面のミッションです。

【具体的には】
日本市場に対する国内営業における目標/予算に基づいて、売上達成、販売推進のマネジメントとしてご対応頂きます。

・繊維加工業界に向けた販売代理店との連携
・既存事業のフォロー、深耕営業
・市場、顧客ニーズヒアリングによる新製品拡販
・社内の他部署との連携強化（開発、業務等）
・競合他社に対するフォースプロジェクトの具体化、推進

マネジメントとして
メンバーの行動意義を明確化し行動推進、能力向上、公正な評価とフィードバック

指標：部下の職務能力とパフォーマンスの向上

■配属先：
・営業2名、40代、50代

スキル・資格

■必須条件：
・繊維加工業界での営業経験または技術職経験者
・英語力（ビジネスレベル）

■歓迎条件：
・マネジメント経験（査定等）
※技術志向の会社です。新製品開発が頻繁に行われる強みがあります。

会社説明

繊維加工用化学品の輸入（一部国内生産）・販売