



## BIMソフトウェア製品TEKLA セールス（大阪）

株式会社トリンプル・ソリューションズでの募集です。法人営業（その他）のご経験...

### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

#### 採用企業名

株式会社トリンプル・ソリューションズ

#### 求人ID

1596357

#### 業種

ソフトウェア

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

大阪府

#### 給与

700万円 ~ 1500万円

#### 勤務時間

09:00 ~ 18:00

#### 休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 年...

#### 更新日

2026年06月11日 15:44

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒：学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### 【求人No NJB2311984】

「業界シェア世界No.1」の3次元CAD自社商材「BIMソフトウェア」拡販のため、大阪でのセールス職を募集しています。顧客先は、国内の土木・建設会社、設計会社、鉄骨製作会社になります。小規模な住居から高層ビル、工場、橋、遊園地など大型インフラまで世界中の幅広い分野で使用されます。

#### ■具体的な仕事内容

- ・既存顧客の課題解決に向けた提案やフォロー
  - ・ソフトウェア年間契約の更新等
  - ・新規顧客開拓（鉄骨製作会社向けの新規開拓を予定）
- ※新規顧客はお客様からの紹介、業界紙やWebを参照された企業からのお問合せ等に対してプリセールスエンジニアと協力して同社ソリューションを提案していきます

■働き方

大阪を拠点として活動いただきますが、得意先によっては出張が発生します

---

スキル・資格

直販法人営業経験3年以上  
建設・土木・製造・IT業界の営業経験  
新規開拓営業の経験

■歓迎

ソフトウェア業界でのライセンス契約更新、アップセルなどの経験

---

会社説明

測量機器、建設に関するソフトウェアの販売