

【800～1000万円】【新規事業開発マネージャー】 急成長のディープテックスタートアップ企業

株式会社EX Fusionでの募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は…

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
株式会社EX Fusion

求人ID
1596301

業種
機械

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1000万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】初回10日付与（4・9月入社は10/1、10・3月入社は4/1に付与）※法定の「入社半年後」よりも前倒しで付与さ…

更新日
2026年10月30日 03:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2385537】
同社のレーザー核融合技術を実現する　ディープテックスタートアップ企業です。
現在は、研究開発段階から商用化へと進む重要なフェーズにあり、さらなる成長を見据えて営業体制の強化を図っております。
新規事業開発マネージャとして事業をさらに発展させることができる方を求めております。

※詳細については担当のコンサルタントから直接ご説明をさせていただきます。

【業務内容】

（１）パートナーシップ・アライアンス推進
・国内外のエネルギー企業・重工業・商社・研究機関との戦略的パートナーシップの企画・交渉・締結
・既存アライアンス先との関係深化、協業スコープ拡大の推進

・新規事業・市場開拓
・レーザー核融合技術を応用した新規事業機会の探索・評価・事業化
・国内外市場のランドスケープ調査と競合・協調分析
・ビジネスモデルの設計および経営陣へのプレゼンテーション
・事業開発チームの立ち上げ・育成（将来的なマネジメント）
・ビジネスデベロップメント・マネージャーとしてレーザーの産業用途の開拓
・一部レーザー核融合に必要な各種コンポーネントの開発工程の管理
・研究開発のコンポーネントの優先順位の選定と推進
・開発するコンポーネント販売契約獲得、および特許ライセンスの契約管理
・国内外の新規事業開拓およびリレーション構築
・全社戦略にフィットした新規顧客・プロジェクトの獲得
・プロダクトチームと連携したソリューションの企画立案
・クライアントの課題を洗い出し、技術メンバーと共に技術による解決策を検討
・最適なビジネスのモデリング、提案の作成、契約への落とし込み
・プロジェクトのデリバリー

スキル・資格

【必須条件】
・事業会社・コンサルティング・投資機関等での事業開発・アライアンス・営業経験（5年以上）
・複数関係者を巻き込んだ交渉・合意形成の実績
・英語での商談・文書作成が可能なビジネスレベルの語学力
・技術・科学トピックへの高い理解力と学習意欲
・スタートアップ環境での自律的な業務推進能力

【歓迎条件】
・エネルギー・素材・重工業・宇宙など深い産業知識を持つ方
・スタートアップ、VC、大学発ベンチャーでの事業開発経験
・IPO準備・ファイナンシャルプロセスへの関与経験
・理工系・自然科学系の学術バックグラウンド
・グローバルネットワーク（欧米・アジアのエネルギー・産業界）の保有

【求める人物像】
・同社のビジョン・ミッションへの共感
・高精度・高速での実務遂行能力
・プレイングマネージャーとしての実行力とリーダーシップ
・変化の激しい環境での柔軟性と改善意識
・各部門との円滑なコミュニケーション能力
・細部への注意力と全体最適化の視点
・限られたリソースでの最大効果を追求する効率性重視の思考

【お願い】
職務経歴書には以下の記載をお願いします
（１）プレイングマネージャーとしての具体的な実務経験
・少数精鋭チームでのマネジメント経験（人数・期間・成果）

会社説明

レーザー核融合商用炉実現を目指す過程で得られる最先端のレーザー開発技術・知見を活用し、エネルギー分野にとどまらず様々な産業分野の技術開発に貢献しています。