



【800～1000万円】R13937 国内営業 レーザー製品 半導体業界向け

イー・エス・アイ・ジャパン株式会社での募集です。アカウントエグゼクティブAE...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

イー・エス・アイ・ジャパン株式会社

求人ID

1596290

業種

機械

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

800万円～1000万円

勤務時間

09:00～17:00

休日・休暇

【有給休暇】初年度10日4か月目から【休日】完全週休二日制（土・日）、祝日、年末年始休暇、慶弔休暇、特別休暇等

更新日

2026年06月11日 15:43

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2355605】

顧客：IC基板パッケージおよびHDI分野のPCBメーカー（半導体業界が多い）

レーザードリルシステムの販売促進および営業活動を担当。

顧客の製造プロセスや技術要件を理解した上で、最適なソリューションを提案し、売上拡大を推進する。

主な業務内容

事業戦略および社内調整済み目標に基づいた営業戦略・アクションプランの策定および実行
PCBメーカー（ICサブストレート/HDI領域）への営業訪問および関係構築（国内出張を含む）
レーザードリル技術、PCB製造プロセス、パネル自動化に関する技術的提案・コンサルティング
売上予測の作成および定期的なアップデート管理
日本法人GMおよび米国本社へのビジネス状況報告
商談・案件の進捗管理およびビジネス機会の優先順位付け
社内関係部門（技術、サービス、海外拠点等）との連携・調整
国内および海外（米国・東南アジア）への出張

スキル・資格

日本におけるプリント基板または半導体業界での8～10年以上の実務経験。

【尚可】

ICパッケージおよびHDI用途向けレーザードリルシステムの販売経験。
Miller Heiman Blue and Green sheetまたは類似ツールを用いた戦略的営業プロセスの経験。

会社説明

米国イー・エス・アイ社（現在はEquipment and Solutions Division of MKS Instruments Inc.）製品の輸入、販売、据付、保守サービス