



【1200～1400万円】音響×新規事業 0→1を事業として成立させる事業開発/アライアンス推進者（管理職）

ヤマハ株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイエイシーリクルートメント

採用企業名

ヤマハ株式会社

求人ID

1596079

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

静岡県

給与

1200万円～1400万円

勤務時間

08:15～17:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます。入社月によって初年度付与日数が異なります。参考：4月入社の場合19日付与、10...

更新日

2026年06月11日 15:42

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2379066】

【業務内容】

事業戦略・成長シナリオの企画立案

M A・出資案件に関する調査、検討および企画推進

社外企業とのアライアンス企画・推進（交渉、契約、関係構築等）

社内関係部門（技術、営業、法務、経営層等）との連携・プロジェクトマネジメント

【業務比率イメージ】

企画・構想：約30% 実行・推進（交渉・調整）：約60% 調査・分析：約10%

【役割】

非定型なテーマを含む事業検討・プロジェクトにおいて主担当として関与し、仮説設定から実行・改善まで主体的に推進する

事業本部内の関連部門（技術、営業、管理部門等）と密に連携し、既存の事業・技術・人的リソースを活かした事業価値の最大化に取り組む

社外企業とのアライアンスや協業案件において、窓口として関係構築を行いながら、プロジェクト全体の進行管理を担う

【関連商品サービスのURL】

<https://jp.yamaha.com/products/proaudio/index.html>

【求人部門からのメッセージ】

本ポジションでは、0→1、1→10といった事業づくりのフェーズにおいて中核的な役割を担うことができます。

音響というヤマハの強みを軸にしながら、既存の枠にとらわれない成長戦略に挑戦できる環境です。

検討したすべての事業が必ず形になるわけではありませんが、仮説を更新し続け、社内外の関係者と対話を重ねながら次の一手を考え続けること自体に価値を見いだせる方をお待ちしています。

スキル・資格

【必須のもの】

- ・ 事業会社における事業開発、アライアンス検討、もしくはそれに準ずる業務経験
 - ・ 社内の複数部門（技術、営業、管理部門等）と連携しながら、検討・意思決定を推進した経験
 - ・ 前提条件が変化する環境下において、論点を整理し、仮説検証を行いながら業務を進めた経験
- ※すべての経験を満たしている必要はありません。これまでのご経験の中で、いずれかに強みをお持ちの方を歓迎します。
- ・ 業務上の会議/交渉が可能なレベルの英語力（目安：TOEIC785点以上）

【下記経験・能力をお持ちの方は、特に歓迎いたします】

- ・ M/A、出資、アライアンス等において、検討から実行フェーズまでに主体的に関与した経験
- ・ 海外関係者を含むプロジェクトにおいて、主担当またはそれに準ずる立場で推進した経験
- ・ コンサルティングファーム、投資関連業務、または事業会社において培った分析力・論点整理力

【業務遂行に求められる姿勢・人物像】

不確実性の高いテーマに対しても前向きに取り組み、論点を整理しながら関係者と合意形成を進められる方を求めています。

社内外の多様なステークホルダーと円滑にコミュニケーションを取り、主体性を持ってプロジェクトを推進できる方、また、明確な正解がない中でも仮説を立て、粘り強く検討を続けられる方を歓迎します。

ヤマハでは、誠実さと信頼関係を大切に、自ら考え行動できる姿勢を重視しています。新しい挑戦を楽しみながら、事業づくりに長期的に関わっていきたい方にとって、やりがいのあるポジションです。

会社説明

・ 楽器事業 ピアノ事業、電子楽器事業、管・弦・打楽器事業等・音響機器事業 個人向け音響機器事業、法人向け音響機器事業、電子部品事業等・その他の事業 自動車用内装部品事業、FA機器事業、リゾート事業等