

【1300 ~ 1800万円】ビジネスアナリシス部責任者（部長ポジション）

外資製薬会社での募集です。 データサイエンティスト・データアナリストのご経験の...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
外資製薬会社

求人ID
1596069

業種
医薬品

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1300万円 ~ 1800万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日
2026年10月30日 05:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2384739】
■Main Purpose of Job 業務の趣旨

希少疾患（血液内科領域）に特化した外資系製薬ベンチャーにおいて、マーケティング・営業を中心とした商業戦略の意思決定をデータで牽引する責任者。
全社のデータ（市場データ、患者データ、営業活動データ、MA/Medicalインサイト、アクセス情報、財務データなど）を統合し、事業成長を最大化する分析・戦略立案・実行支援をハンズオンで担う。

GMおよびコマーシャル組織の“右腕”として、グローバルとローカルの橋渡しを行いながら、ビジネスの成功と持続的成長を支える。
組織構成は新設部署となり、現在 1 名のメンバーが所属

■Key Dutis Responsibilities　仕事の主な義務と責任

1. Marketing Sales Intelligenceの統括
マーケティング戦略に必要な市場分析、患者数推計、競合動向、KOL分析
営業戦略に必要なターゲティング、セグメンテーション、テリトリー設計
ブランド戦略の仮説構築と検証（Brand Plan Tactical Planへの反映）
マーケティング施策・営業活動の効果測定（ROI、KPI、PDCA）

2. 全社データの統合・分析基盤の構築
IQVIA、JMDC、レセプト、学会データ、CRM、MA活動データ、アクセス情報、財務データなど全社のデータを横断的に統合し、意思決定に使える形へ変換
ダッシュボード構築（Tableau/Power BI）とKPIモニタリング体制の整備
データガバナンスと分析プロセスの標準化（ベンチャー環境での0→1構築）

3. Commercial Strategyのリード
ペイシェントジャーニーと診療フローに基づく戦略提案
HQへの市場インサイト提供、グローバル戦略のローカライズ
新規適応症・パイプラインの市場性評価（TAM/SAM/SOM、収益性）

4. 営業組織のパフォーマンス最大化
営業KPIの設計（活動量、質、ターゲット到達、メッセージ浸透）
フィールドフォースの活動分析と改善提案
テリトリー最適化、リソース配分の最適化
営業部門との密な連携による“現場に効く”分析の提供

5. クロスファンクショナルリード
関係各所との連携
Brand Meeting、IBP、Forecast Meetingでの分析主導
外部ベンダー（調査会社、データベンダー）管理
HQとのコミュニケーション

スキル・資格

■Essential Experience/Skills　必須の経験/スキル

製薬業界でのBusiness Analysis / Commercial Excellence / Marketing Analytics / SalesPlanning経験（5年以上）
マーケティング・営業の両視点での分析・戦略立案経験
IQVIA、レセプト、患者データ、CRMデータ等の分析経験
ハンズオンでのデータ分析スキル（Excel BIツール）
クロスファンクショナルでのリード経験
英語でのコミュニケーション能力

■あれば尚可（Preferable if available）

ベンチャー / 立ち上げフェーズでの業務経験
Market AccessやMedicalとの協働経験
高度な分析ツール（Tableau、Power BI、Python/Rなど）の利用経験
財務データを含む全社データを扱った経験

■Personality / Culture Fit　求める人物像

マーケティングと営業の両視点を理解し、データで意思決定を支えられる人
ベンチャー環境で“自ら手を動かしながら”事業を前に進められる人
不確実性の高い状況でも、仮説思考で素早く意思決定できる人
部門横断で信頼関係を築けるコミュニケーション力
データと現場の両方を理解し、バランスよく判断できる人
グローバルとローカルの橋渡しができる人

会社説明

ご紹介時にご案内いたします