

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

営業（建材・建設業界向け）・外資系メーカー

営業（建材・建設業界向け）・外資系メーカー

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1595791

業種

化学・素材

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

400万円～650万円

更新日

2026年06月11日 08:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

建設業界向けに断熱材などの製品を提案し、既存顧客を中心とした営業活動を担当いただきます。

企業情報

世界的な化学メーカーグループの一員として、高機能素材を提供し、建設・インフラ分野で高い評価を得ている企業です。

日本市場においても安定した顧客基盤を持ち、長期的な成長が見込まれるビジネスを展開しています。

職務内容

- 建設業界向け製品（断熱材など）の法人営業
- 既存顧客との関係構築およびフォローアップ
- 顧客ニーズの把握と最適な製品提案
- 社内関係部門との連携によるプロジェクト推進

- ・市場動向の把握および営業活動への反映

条件・待遇

- ・外資系企業での安定したキャリア形成
- ・ジュニアレベルから成長できる育成環境
- ・建設・インフラ分野での専門知識の習得

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuka Kawase on +813 6627 6068.

スキル・資格

- ・建設業界向けの法人営業経験をお持ちの方
 - ・高いコミュニケーション力を活かし、主体的に業務を推進できる方
 - ・学習意欲が高く、長期的にキャリア形成を目指したい方
-

会社説明

グローバルに展開する工業用接着ソリューションのリーディングカンパニーであり、自動車・電機・産業分野において高いシェアと技術力を誇ります。日本国内でも大手メーカーとの長年の取引実績があり、安定した事業基盤と成長性を兼ね備えています。