



★社会人経験1年~/第二新卒歓迎【インサイドセールス/新規架電なし】オーストリア本社・世界16か国で展開する外資メーカー

本社との連携で日常的に英語使用の機会あり / 大手メーカーと多数取引 / 完全週休2日制

募集職種

採用企業名

KEBA Japan 株式会社

求人ID

1595784

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

りんかい線駅

給与

500万円 ~ 700万円

勤務時間

9:00~18:00

休日・休暇

完全週休2日制 (土日祝)

更新日

2026年06月26日 10:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

《求人のポイント》

- 営業未経験OK！得意な英語を使って新たなキャリアに挑戦したい方、ぜひご応募ください。
- 当社のインサイドセールスは電話による新規架電は行わず、既存顧客のフォロー業務がメインです。
- 産業用制御システムの問い合わせ対応やリード管理など、営業支援を担うポジションです。
- 日本の製造業を支える技術商材に関わり、営業基礎から段階的にスキルを習得できます。
- オーストリア本社やエンジニアと連携し、英語を活かしながらグローバルな環境で成長可能です。

【業務内容】

まずは営業活動のサポート業務からスタートし、徐々に顧客対応の幅を広げていただきます。

<入社初期>

- 問い合わせ対応(メール・電話)
- 既存顧客・見込み顧客へのフォロー連絡
- 営業資料・提案資料の作成サポート
- CRM へのデータ入力・管理
- 展示会・Web 経由のリード情報整理

<業務に慣れてきた後>

- 見込み顧客へのアプローチ(電話・メール)
- 顧客ニーズのヒアリング、情報整理
- フィールドセールスへの商談トスアップ
- マーケティング施策(展示会、キャンペーン)との連携
- 顧客・市場情報の社内フィードバック

<扱う製品・分野>

- 産業用ロボット・機械向け制御システム
 - HMI(操作パネル、ティーチングペンダント)
 - OEM 向けオートメーションソリューション
- ※技術的な詳細説明は、エンジニアや営業がサポートします。

■募集背景：

事業拡大および営業活動の高度化に伴い、フィールドセールス(外勤営業)を支えるインサイドセールス体制の強化を目的に、新たな人材を募集します。

将来的には、営業の中核を担う存在としての成長を期待しています。

■配属先情報：

支社長/セールスエンジニア 1 名/営業 2 名/アシスタント 3 名/アプリケーションエンジニア 4 名/
アフターセールスマネージャー1 名/クオリティマネージャー1 名

■企業・求人の特色：

- 1968 年創業、オーストリア・リンツに本社を置く産業用機械や射出成型機等の制御機器メーカー
- 世界 16 か国に展開するグローバルメーカー/大手メーカーと多数取引
- 月平均残業 20~30h/完全週休 2 日制/年間休日 122 日/少数精鋭の組織で、意見を発信しやすい環境

■ポジションの特徴：

- オフィス勤務中心(電話・メール・オンライン)
- 先輩営業・マーケティングと連携しながら学べる
- 営業の基礎から段階的にスキルアップ可能
- 将来、フィールドセールスやマーケティングへのキャリア展開も可能

■本ポジションの魅力：

- OEM 製品を通じて日本の製造業を支えながら、世界の動向を見据えたものづくりを推進し、成長市場を支えるコア技術に携わることができます。
- 組織の目的実現に向けて、全メンバーが意思決定権を持ち、セルフマネジメントを基本としているため、一人ひとりがスピード感を持って業務を遂行できます。
- 日常的にオーストリア・ドイツのエンジニアと連携しながら業務遂行する為、日本企業では味わえない国際感覚を養えます！

■当社について：

1968 年、オーストリアのリンツで創業し、世界 16 カ国、26 カ所に事業を展開しており、約 2,000 名の従業員を抱えています。

各機械の自動化や制御系の開発を始めとし、産業機器の自動化を図る「インダストリアルオートメーション」、宅配ボックスや銀行の ATM など機械の設計開発から製造まで一貫して行う「ハンドオーバーオートメーション」、EV 充電器や風力発電の関連部品等を提供する「エナジーオートメーション」の 3 つの事業を行っております。

当社製品の最大の特徴としては、操作性とデザイン性の高さが挙げられ、各分野において、常にお客様のニーズである「使いやすさ」に合致するよう努め、技術的な課題へのソリューションを導いていきます。

■メッセージ：

- 「今の仕事で、本当に成長できているのか分からない」
- 「もっと専門性を身につけたい」
- 「日本だけでなく、世界とつながる仕事がしたい」

KEBA Japan は、そんな思いを少しでも持っている方の挑戦を歓迎します。

KEBA は、ロボットや産業機械の“中核”となる制御技術を提供するグローバルメーカーです。

私たちの営業は、単に製品を売る仕事ではなく、お客様のものづくりと一緒に支える「開発パートナー」としての役割を担います。

入社時点で、FA や制御技術の知識は必要ありません。

実際に、文系出身や異業界からスタートした社員も活躍しています。

- ・先輩営業やエンジニアと同行しながら、仕事を覚える
- ・少人数の組織だからこそ、一人ひとりに丁寧な OJT
- ・オーストリア本社とのやり取りを通じ、グローバルな視点を養う

こうした環境の中で、営業としての基礎力 × 技術理解 × 国際感覚を、数年かけてしっかり身につけることができます。

「社会人としてのスタートを切ったけれど、次は“自分の軸”をつくりたい」

KEBA Japan は、そんな第二新卒の方にとって、長期的に成長できるステージです。

少しでも興味を持っていただけたら、ぜひ一歩踏み出してみてください。

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月（試用期間中の勤務条件：変更なし）

【給与】

想定年収：500万円~700万円（月給制）

月給：316,666円~

（基本給241,300円~、固定残業代75,366円~を含む/月）

※上記はあくまで目安であり、経験・能力等を考慮し、当社規定により決定いたします。

■残業手当：あり、固定残業代制（固定残業代の相当時間：40.0時間/月。超過分別途支給）

■昇給：あり

■賞与実績：年1回

【就業時間】

9:00~18:00

■所定労働時間：8時間00分（休憩60分）

■残業：あり

【勤務地】

東京都港区台場2-3-1 トレードピアお台場10階

■最寄駅：東京臨海高速鉄道りんかい線東京テレポート駅 / ゆりかもめ新交通ゆりかもめお台場海浜公園駅

■喫煙環境：敷地内禁煙(屋内外喫煙可能場所あり)

■転勤：なし

【休日休暇】

- ・年間休日122日
- ・完全週休二日制（土日祝）
- ・年末年始
- ・慶弔休暇
- ・有給休暇（入社1ヶ月経過時点2日、入社半年経過時点8日、入社1年経過時点20日）

【待遇・福利厚生】

- ・通勤手当（会社規定に基づき支給）
- ・社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- ・疾病休暇制度（有給休暇とは別に年間10日付与）
- ・産前産後休暇制度
- ・育児休暇制度
- ・出張手当制度

スキル・資格

【必須要件】

- ・社会人経験1~5年程度(第二新卒歓迎)
- ・基本的なPCスキル(Excel、PowerPoint、メール)
- ・ビジネスレベル以上の英語力(目安としてTOEIC800点) ※社内・取引先を相手に日常的に英語を使用します
- ・日本語ネイティブレベルの方

【歓迎要件】

- ・工学系学部出身者
- ・インサイドセールス、営業、販売、カスタマーサポート経験
- ・BtoBビジネスへの興味

【求める人物像】

- ・人と話すこと、相手の話を聞くことが好きな方
- ・営業・ビジネススキルを基礎から身につけたい方
- ・製造業・ロボット・技術分野に興味がある方
- ・チームで協力しながら仕事を進めたい方
- ・将来的に営業として成長したい方

【選考について】

- ・採用人数：1名
- ・筆記試験：あり
- ・面接回数：3~4回

会社説明